

2004 ГОДОВОЙ ОТЧЕТ

2004 ГОДОВОЙ ОТЧЕТ

2004 ANNUAL REPORT


Полное наименование – Открытое акционерное общество «МегаФон»
Сокращенное наименование – ОАО «МегаФон»

115035 Москва, Кадашевская набережная, дом 30
тел. +7 (095) 980 1970
факс +7 (095) 980 1949
e-mail: info@megafon.ru
www.megafon.ru

Оглавление



I.	Обращение Генерального директора к Акционерам	04
	О компании	06
	Территория действия сети «МегаФон»	06
	Ключевые показатели деятельности ОАО «МегаФон» в 2004 году	08
	Продукты и услуги	10
	Итоги технического развития	12
	Финансирование	14
	IT-решения в сети «МегаФон»	15
II.	МегаФон-2004: календарь событий года	18
III.	Консолидированная финансовая отчетность	26



Обращение
Генерального
директора к
Акционерам

О компании

Территория
действия сети
«МегаФон»

Ключевые
показатели
деятельности
ОАО «МегаФон»
в 2004 году

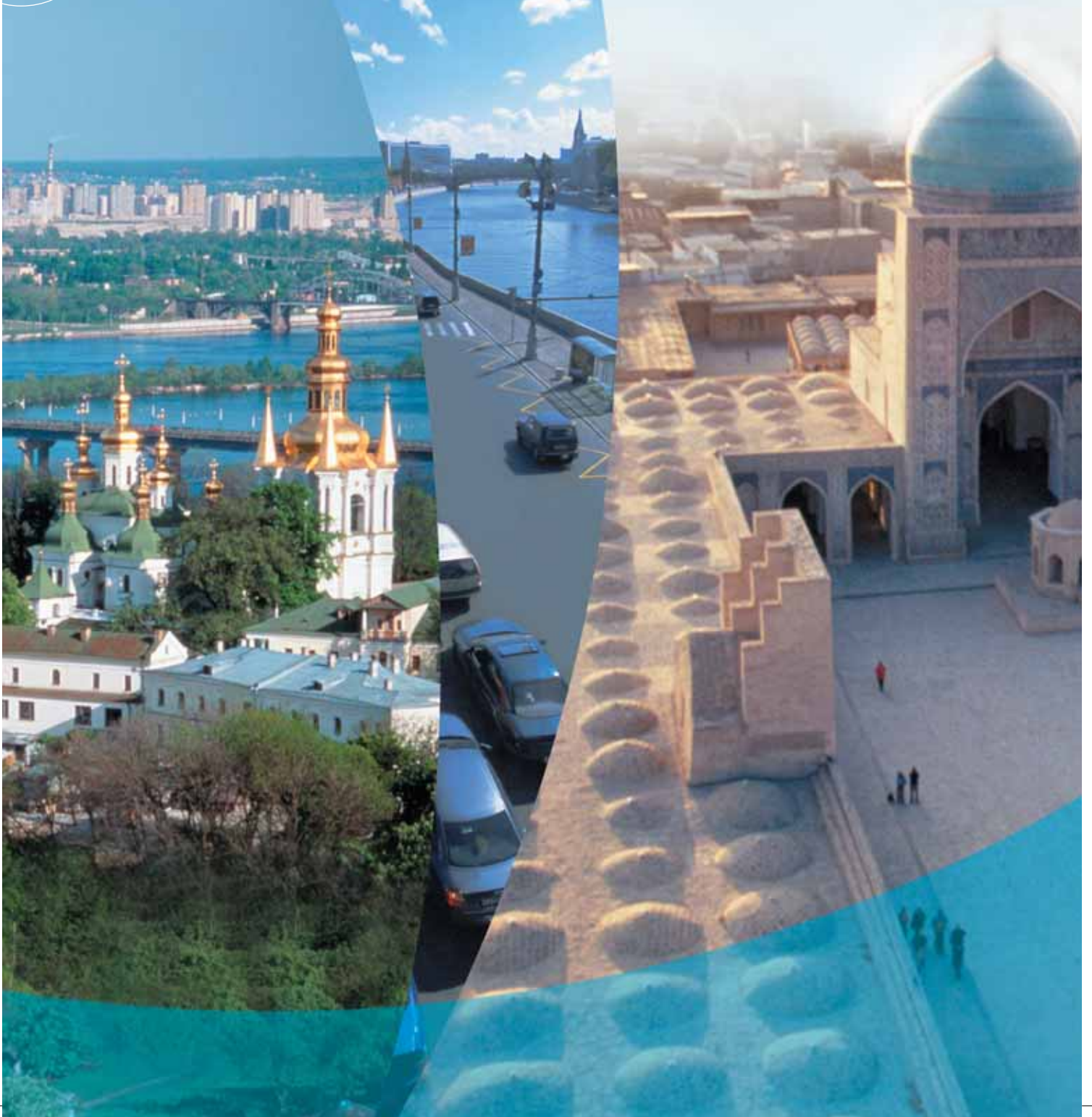
Продукты
и услуги

Итоги
технического
развития

Финансирование

IT-решения
в сети
«МегаФон»

1.



Обращение

Генерального директора к Акционерам



**Сергей
Владимирович
Солдатенков**

Генеральный директор
ОАО «МегаФон»



● ● ● Уважаемые Дамы и Господа!

Позвольте представить вашему вниманию годовой отчет ОАО «МегаФон», подводющий итоги деятельности Общества в 2004 году.

В 2004 году МегаФон развивался быстрее других операторов «большой тройки». В течение года абонентская база компании выросла с 6,4 млн. до 13,6 млн. человек или на 115%.

При таких темпах прироста абонентской базы МегаФон достиг доли рынка в 18% со значительным потенциалом для дальнейшего увеличения. При доле в 18% от общей абонентской базы МегаФону принадлежит доля в 20% в общих доходах.

Достигнутые результаты стали итогом реализации бизнес-стратегии компании, важнейшими направлениями которой являлись укрепление позиций общенационального оператора, расширение географии операций и сохранение высоких показателей прибыльности.

В течение 2004 года количество регионов РФ, охваченных сетью «МегаФон», выросло до 71. Ключевыми событиями первой половины года стали выход на рынок Дальнего Востока и завершение освоения лицензионных территорий на Урале и в Центре. Во втором полугодии в зоне охвата сети «МегаФон» от западных границ РФ до Урала включительно не осталось ни одного «белого пятна». Особенного внимания заслуживает развитие сети на Дальнем Востоке: в течение года были построены и запущены в коммерческую эксплуатацию сети в пяти субъектах ДВФО.

В 2004 году ОАО «МегаФон» разместил второй транш рублевых облигаций общей номинальной стоимостью 1,5 млрд. рублей. В конце года произошло важное для компании событие: МегаФон успешно провел размещение дебютного выпуска еврооблигаций. Объем выпуска составил 375 млн. долларов США, срок обращения бумаг – пять лет и доходность по купону – 8,00%. Совместными ведущими организаторами выпуска выступили Citigroup и ING Bank. Аналитики рынка признали размещение еврооблигаций МегаФона очень удачным: купонная ставка стала самой низкой среди российских телекоммуникационных компаний, а количество заявок на приобретение облигаций превысило сумму размещения более чем в четыре раза.

Полученные от размещения средства направлены на обслуживание ранее полученных кредитов, а также на общие корпоративные расходы, включая капитальные вложения в развитие и расширение региональных сетей.

Российский рынок телекоммуникаций сегодня является одним из самых быстрорастущих в мире, и интерес к нему иностранных инвесторов вполне объясним. Успешное размещение еврооблигаций МегаФона лучше всего свидетельствует о доверии зарубежного рынка к нашей компании, уже заслужившей прочную международную деловую репутацию. Международные рейтинговые агентства Fitch, Moody's и Standard&Poor's присвоили дебютному выпуску еврооблигаций ОАО «МегаФон» рейтинги BB-, B2 и B+ соответственно.

Еще одним хорошим событием года стало присуждение МегаФону престижного звания «Компания года» в номинации «Связь и новые технологии». Победа в этом авторитетном конкурсе, который проходил при поддержке Министерства финансов Российской Федерации, стала очередным подтверждением высокого статуса МегаФона на конкурентном российском рынке инфокоммуникаций.

Я уверен, достижения прошлого года станут плацдармом для развития прибыльного и надежного бизнеса в будущем. В предстоящем году мы планируем значительно расширить территорию действия сети в Сибири и на Дальнем Востоке. В условиях жесткой конкуренции особенную важность приобретает способность оператора гибко реагировать на изменение рыночной ситуации, прогнозировать спрос на новые услуги и продукты и своевременно их внедрять. В 2005 году МегаФон намерен укрепить свои позиции инновационного лидера российского рынка. Компания готова к участию в конкурсе на получение лицензии на строительство и эксплуатацию сети 3G.

Несмотря на значительность предстоящих свершений, я уверен в их успешном осуществлении. Имея возможность опереться на поддержку акционеров и большой потенциал сплоченной профессиональной команды, Общество продолжит расширять масштабы своего бизнеса в будущем.

О компании



● ● ● ОАО «МегаФон» – первый общероссийский оператор мобильной связи стандарта GSM 900/1800. Лицензионный портфель Общества, а также принадлежащих ему 100% дочерних компаний охватывает всю территорию Российской Федерации с населением 145 млн. человек.

МегаФон строит свой бизнес, основываясь на принципах максимального удовлетворения потребностей абонентов, добросовестной конкуренции и информационной открытости.

В сети «МегаФон» используются передовые технологии, открывающие абонентам новые возможности общения и работы с информацией. Уникальный для российского телекоммуникационного рынка спектр услуг качественной мобильной связи адресован как массовому потребителю, так и корпоративным клиентам.

Своей стратегической целью МегаФон видит объединение России в единое телекоммуникационное пространство и отмену понятия «национальный роуминг».



Территория действия сети «МегаФон»

- зона обслуживания
- роуминг

Ключевые показатели

деятельности ОАО «МегаФон» в 2004 году



В течение 2004 года абонентская база увеличилась более чем в 2 раза: с 6,35 млн. на 1 января 2004 года до 13,65 млн. на 1 января 2004 года. За год абонентская база выросла на 115%.

В течение 2004 года доля МегаФона на рынке мобильной связи России увеличилась с 17,5% до 18,4%.

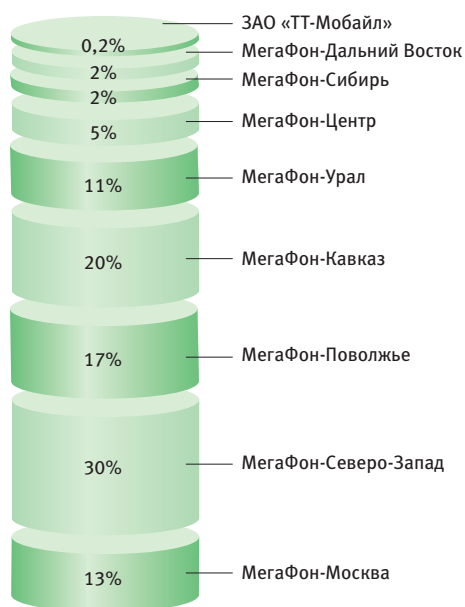
МегаФон продолжает развиваться быстрее других операторов «большой тройки». За 2004 год абонентская база МегаФона увеличилась на 115%, в то время как рынок вырос на 104%.

Рост абонентской базы

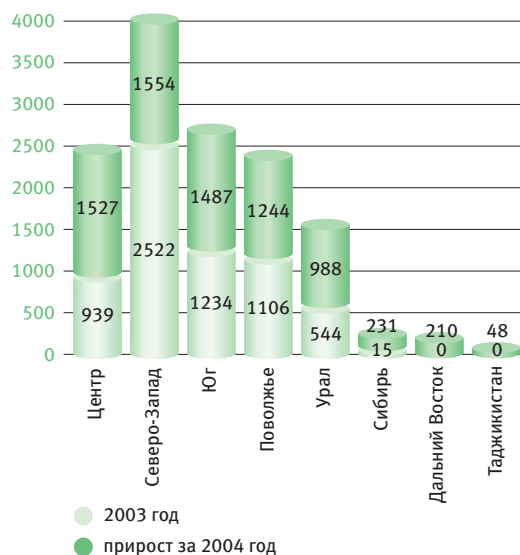
	за 2004 год	за 2003 год
МегаФон	115%	108%
Весь рынок	104%	101%

Таким образом, мы видим, что МегаФон продолжает опережать быстрорастущий российский рынок мобильной связи.

Доли компаний в абонентской базе ОАО «МегаФон»



Рост абонентской базы по регионам в 2004 году (тыс. чел.)



Рост абонентской базы по регионам в 2004 году (тыс. чел.)

Год	Центр	Северо-Запад	Юг	Поволжье	Урал	Сибирь	Дальний Восток	Таджикистан	Россия
2003	939	2 522	1 234	1 106	544	15	0	0	6 359
2004	2 466	4 076	2 721	2 350	1 532	246	210	48	13 648
Рост, %	163	62	121	112	182	1540	-	-	115



Укрепление торговой марки и развитие каналов коммуникации

В 2004 году успешно прошел новый этап федеральной имиджевой кампании по продвижению торговой марки «МегаФон» под слоганом «Ты можешь больше». В течение года была реализована кампания по рекламной и информационной поддержке возможностей внутреннего роуминга в сети «МегаФон» и первого федерального тарифного предложения. Активное присутствие на общероссийских телевизионных каналах и коммуникация единых федеральных предложений укрепили позиционирование МегаФона как федерального оператора.

В 2004 году разработана схема взаимодействия с внутренним контент-провайдером, заложены основы коммуникационной кампании нового брэндированного продукта MegaFon PRO.

Продажи

Внедрена концепция Офисов Экспресс Обслуживания абонентов сети «МегаФон» по принципу One-Stop-Shopping. Новая концепция обслуживания включает ряд преимуществ, такие как: быстрое обслуживание клиентов по сравнению с «классическими» Центрами продаж и обслуживания (85% процедур обслуживания выполняется в отсутствие клиента, среднее время обслуживания клиента составляет 5 минут); обработка заявлений, поступивших от клиентов в Back-office; универсальная квалификация сотрудников, позволяющая выполнять весь комплекс процедур обслуживания.

Совместно с партнерами-дилерами в ряде регионов открыты фирменные салоны, приносящие МегаФону усиление присутствия торговой марки «МегаФон» на рынке и создание эффекта дополнительного собственного Центра Обслуживания;

В течение года прошла реконструкция корпоративного веб-сайта www.megafon.ru и веб-сайтов шести из восьми региональных дочерних компаний. Web-сайт в новой редакции выполняет более широкий набор функций, чем предшествующая версия: позиционирование, информирование и продвижение. Средствами веб-дизайна и конфигурацией сайта решена задача позиционирования МегаФона как компании, предлагающей абонентам новые возможности, и самую ценную из них – возможность выбора.

В октябре 2004 года начала выходить корпоративная газета «Твой МегаФон – газета для тех, кому интересно».

объем продаж услуг компании, соизмеримый с количеством продаж в собственном Центре Обслуживания МегаФона; рост эффективности работы специализированного салона по сравнению с рядовыми (мульти- или монобрендовыми) салонами за счет совместных инвестиций с дилером; укрепление партнерских отношений с дилером.

Внедрена федеральная программа для Ключевых Корпоративных Клиентов, оперирующих или имеющих представительства более чем в одном Федеральном округе Российской Федерации. Федеральная корпоративная программа включает универсальные цены на обслуживание во всех регионах, где действует сеть «МегаФон»; уникальное ценовое предложение по исходящим междугородным и звонкам во внутрисетевом роуминге; единый информационно-справочный счет.

Продукты и услуги

Дополнительные сервисы являются одной из наиболее динамично растущих статей дохода мобильных операторов – появление новых мультимедийных технологий, снижение стоимости оборудования, приведшее, в частности, к широкому распространению мобильных терминалов с цветными дисплеями и полифоническими мелодиями звонка, позволяет создавать действительно привлекательные современные сервисы. Это ведет к тому, что, с одной стороны, возрастает интерес пользователей к мультимедийным приложениям и, с другой стороны, появляется все большее число контент- и сервис-провайдеров, вовлеченных в этот бизнес – развивается рынок дополнительных услуг.

МегаФон предпринимает необходимые шаги для стимулирования и непосредственной организации рынка дополнительных услуг – это, в первую очередь, создание единых прозрачных условий для участников рынка и реализация перспективных телекоммуникационных технологий.

В 2004 году выручка от дополнительных услуг МегаФона составила 11,5% от общей выручки и выросла более чем в 3,5 раза в сравнении с 2003 годом. Выручка от дополнительных услуг в 2004 году составила более 170 млн. долларов США против 45 млн. долларов США в 2003 году.

Доля выручки от доп. услуг в общей выручке, %

Регион	2004 г.	2003 г.
Центр	17,4	9,2
Северо-Запад	16,8	10,5
Урал	11,8	6,8
Сибирь	15,2	-
Дальний Восток	17,9	-
Москва	13,5	5,0
Поволжье	13,3	9,6
Северный Кавказ	14,6	7,8
Всего	11,45	5,4



В 2004 году были развернуты сети GPRS во всех Федеральных округах РФ. Абоненты МегаФона получили доступ к услуге MMS на базе GPRS на всей территории действия сети. В самых молодых фрагментах сети – в Сибири и на Дальнем Востоке – внедрены услуги, действующие в федеральной сети, такие как MMS, WAP, мобильный интернет, SIM-Меню и ряд других.

МегаФон-Дальний Восток занял лидирующую позицию в группе региональных дочерних компаний МегаФона по показателю «Индекс инноваций». По итогам 2004 года доля выручки от предоставления дополнительных услуг в общей выручке ЗАО «Мобиком-Хабаровск» составила 17,9%.

В среднем около 55% от общей выручки от предоставления дополнительных услуг составила выручка от передачи P2P SMS-сообщений – SMS-переписка между абонентами сети «МегаФон» и абонентов сети «МегаФон» с абонентами других сетей. Следует заметить положительную тенденцию снижения

этого показателя в течение года, что говорит об увеличении спроса на «интеллектуальные» дополнительные услуги. Так, например, в Северо-Западном филиале ОАО «МегаФон» только 44% выручки от дополнительных услуг приходится на P2P SMS-сообщения, остальные 56% составляет выручка от предоставления контентных услуг.

Значительное развитие в 2004 году получили услуги на базе GPRS. Порядка 15-20% от общей выручки от дополнительных услуг приносят услуги на базе GPRS – GPRS-WAP, мобильный интернет, MMS. Все большую популярность завоевывают WAP-сайты и WAP-порталы, растет количество поставщиков этого вида услуг.

В 2004 году общее число компаний-провайдеров, предоставляющих дополнительные услуги абонентам сети «МегаФон», составило порядка 200.

ИТОГИ

технического развития

- Основным итогом технического развития компании в 2004 году стал интенсивный рост сетевого оборудования на всей территории охвата МегаФона.

Рост количества сетевого оборудования связан с активным развитием действующих сетей в Центре, на Кавказе, в Поволжье, на Урале наряду со строительством новых сетей в Сибири и на Дальнем Востоке.

Количественный рост оборудования за период

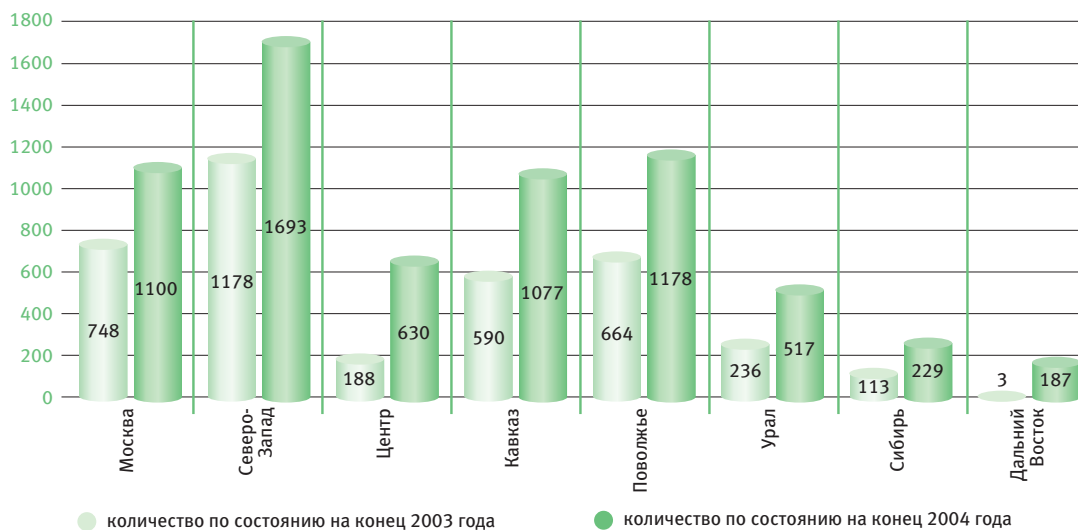
Оборудование	Прирост, %
HLR, количество	100,0
HLR, емкость	111,6
MSC, количество	76,2
MSC, емкость	116,4
BSC, количество	91,1
BSC, емкость	123,2
Площадки БС	77,7
Секторы	94,7
TRX 900	97,5
TRX 1800	124,1
Всего TRX	107,4

Динамика строительства площадок базовых станций

Регион	конец 2003 года	конец 2004 года	Прирост, %
Москва	748	1100	47,1
Северо-Западный регион	1178	1693	43,7
Центральный регион	188	630	235,1
Кавказ	590	1077	82,5
Поволжье	664	1178	77,4
Урал	236	517	119,1
Сибирь	113	229	102,7
Дальний Восток	3	187	6133,3
ОАО «МегаФон»	3720	6611	77,7



Динамика строительства площадок базовых станций



Статистические данные по роумингу

	GSM		GPRS		CAMEL
	Договоры (операторы/страны)	Коммерческие партнеры (операторы/страны, вкл. спутниковое обл.)	Договоры (операторы/страны)	Коммерческие партнеры (вкл. бесплатный роуминг в тестовом режиме) (операторы/страны)	Коммерческие партнеры (операторы/страны)
Конец 2003 года	382 / 151	324 / 146 / 167	123 / 86	10 / 9	1 / 1
Конец 2004 года	448 / 166	361 / 169 / 183	251 / 124	52 / 39	44 / 32

В 2004 году объем межсетевое входящего роуминга в сравнении с 2003 годом вырос на 11%, исходящего – на 38% за счет 63%-ного роста его международной составляющей. Объем услуг внутрисетевого роуминга вырос на 65%, при том что в 2004 году тарифы снизились в сравнении с 2003 годом.

В течение 2004 года во всех компаниях-операторах введены в эксплуатацию сети GPRS. В Северо-Западной и Московской

лицензионных зонах открыт двусторонний GPRS-роуминг со всеми региональными сетями. Коммерческий GPRS-роуминг действует с сетями 45 операторов на территории 40 стран, тестовый – с сетями 3 операторов на территории 30 стран.

Исходящий роуминг на базе CAMEL доступен в сетях 29 операторов на территории 30 стран, входящий роуминг открыт для 18 операторов, предоставляющих услуги в 15 странах.

Финансирование



Одним из важнейших факторов динамичного развития МегаФона в 2004 году является сбалансированная инвестиционная политика компании.

В рамках инвестиционной программы 2004 года МегаФон успешно привлекал заемные средства: продолжено использование ранее открытых кредитных линий и заключены новые кредитные соглашения.

В мае 2004 года ОАО «МегаФон» заключило кредитные соглашения с Citibank International plc. (Citibank) и ING Bank N.V. (ING) на совокупную сумму 188,4 млн. долларов США для финансирования закупок оборудования Ericsson и Nokia.

Заключен договор займа на сумму 30 млн. долларов США, организованного совместно Казкоммерцбанком и Москоммерцбанком. Срок действия кредитной линии истекает в июне 2009 года.

В сентябре 2004 года ОАО «МегаФон» заключило два договора займа с ММБ на сумму 35 млн. долларов США и 10 млн. долларов США с погашением через четыре года и один год соответственно.

В октябре 2004 года ОАО «МегаФон» заключило договор займа с Nordic Investment Bank на сумму 30 млн. долларов США со сроком погашения в июне 2010 года.

В апреле 2004 года МегаФон разместил вторую серию рублевых облигаций общей номинальной стоимостью 1,5 млрд. рублей со сроком погашения через три года. В декабре состоялось важное событие для компании: МегаФон успешно провел размещение дебютного выпуска еврооблигаций. Объем выпуска составил 375 млн. долларов США, срок обращения бумаг – пять лет и доходность по купону – 8,00%. Совместными ведущими организаторами выпуска выступили Citigroup и ING Bank. Аналитики рынка признали размещение еврооблигаций МегаФона очень удачным: купонная ставка стала самой низкой среди российских телекоммуникационных компаний, а количество заявок на приобретение облигаций превысило сумму размещения более чем в четыре раза.

Полученные от размещения средства направлены на обслуживание ранее полученных кредитов, а также на общие корпоративные расходы, включая капитальные вложения в развитие и расширение региональных сетей.

IT-решения

в сети «МегаФон»



Наряду с освоением лицензионной территории МегаФон проводит политику унификации бизнес-процессов, приводит их к единым стандартам. В 2004 году были продолжены работы по внедрению Автоматизированной Системы Управления Предприятием на базе SAP R/3 и 1С:Предприятие. К дочерним компаниям ОАО «МегаФон», работающим в SAP R/3, присоединилось ЗАО «Соник Дуо». На всей территории действия МегаФона началась опытно-промышленная эксплуатация единой системы управления персоналом на базе mySAP HR. Разработана 2-я версия единой конфигурации 1С, поддерживаемой централизованно. Тем самым обеспечена возможность работы по единому плану счетов, ведения параллельного учета по международным (US GAAP) стандартам и консолидации бухгалтерской отчетности как по российским, так и по международным стандартам для всех дочерних региональных компаний ОАО «МегаФон». К числу используемых автоматизированных систем добавилась система Hyperion Planning, обеспечивающая интегрированный процесс бюджетирования, планирования и прогнозирования в масштабах всей группы компаний.

В 2004 году были сделаны шаги по дальнейшей унификации биллинговых систем производства «Петер-Сервис».

В это же время начались работы по инсталляции конвергентной информационно-биллинговой системы (КИБС), произведено внедрение системы операторских взаиморасчетов Интерконнект, осуществлен ввод в промышленную эксплуатацию информационно-биллингового решения (ИБР).

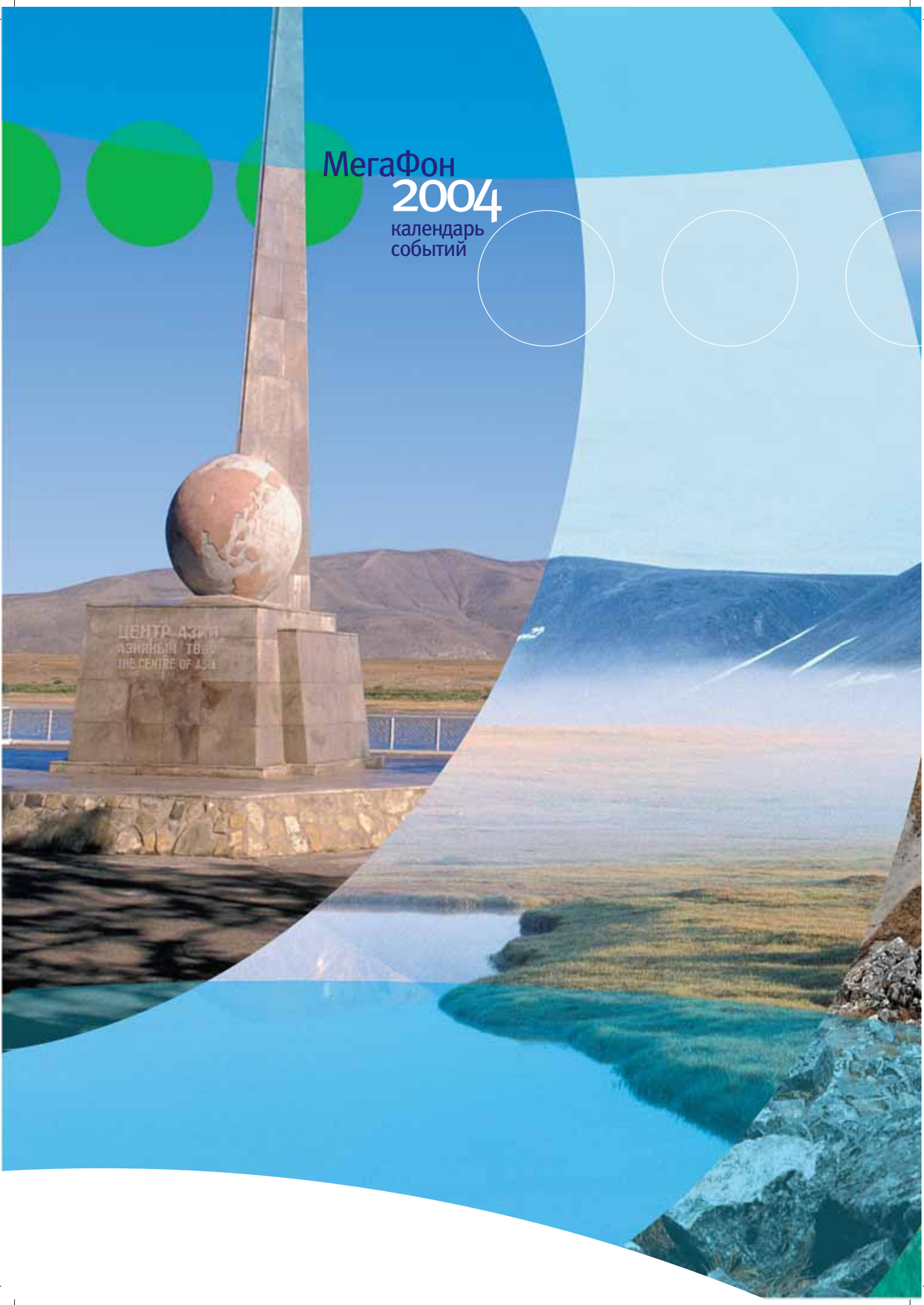
В сотрудничестве с компанией «Эрнст энд Янг» начат проект по обеспечению качества биллинговых процессов (проект завершен в ОАО «МСС-Поволжье») и процессов, автоматизированных посредством SAP R/3 – Revenue Assurance.

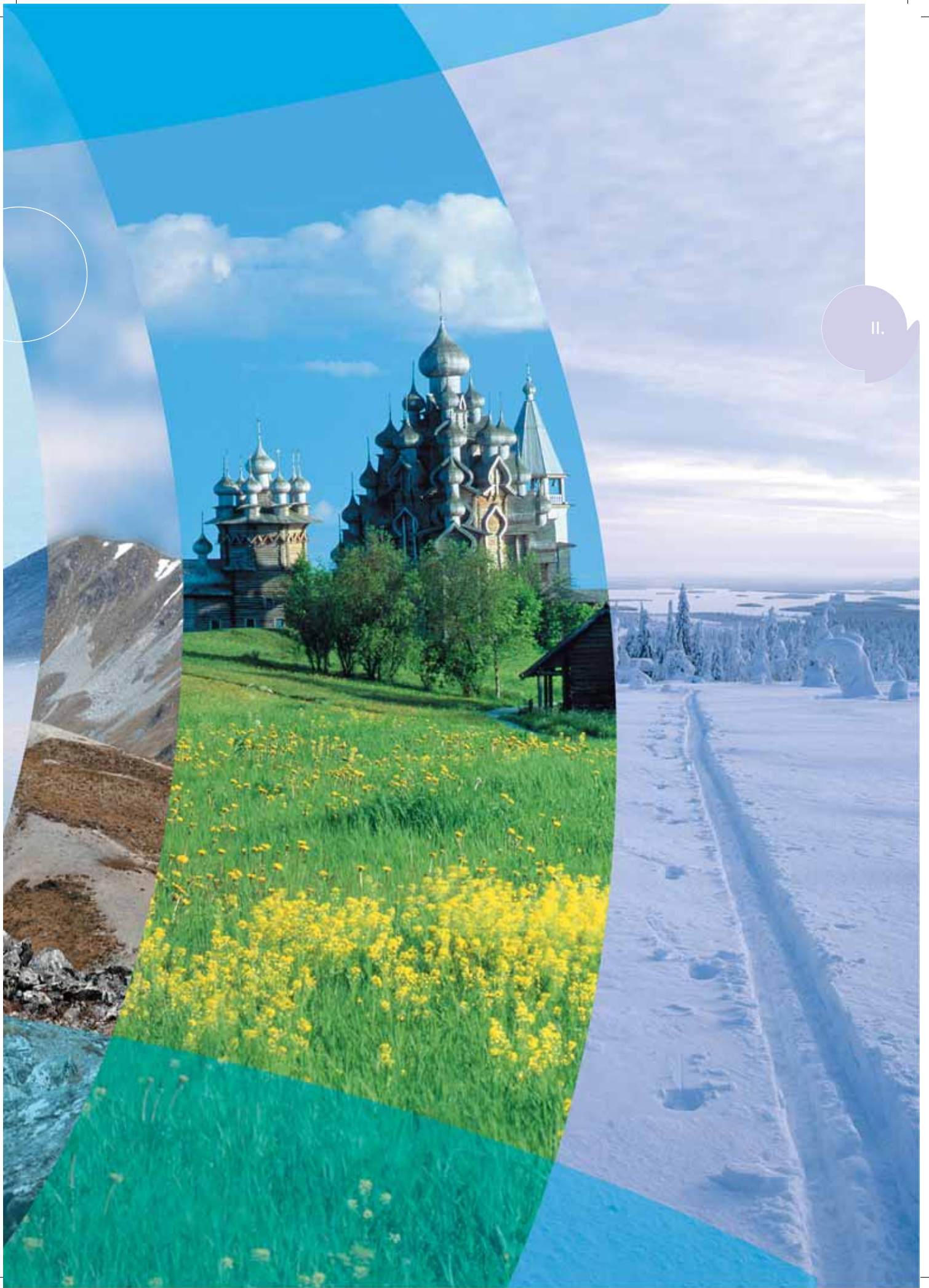
В 2004 году был осуществлен перенос информационной инфраструктуры Головного офиса ОАО «МегаФон» в новое помещение на Кадашевской набережной, Москва.

В ЗАО «Соник Дуо» завершен проект по вводу в эксплуатацию CRM-системы производства компании Amdocs – Clarify CRM. В рамках унификации процессов и продуктов в дополнение к действующему соглашению с Microsoft был подписан рамочный контракт на поставку программного обеспечения компании Oracle.

МегаФон
2004
календарь
событий

ЦЕНТР АЗИИ
АЗИЯНЫҢ ТӨВІ
THE CENTRE OF ASIA





МегаФон-2004

календарь событий года



● ● ● Январь

1 января абонентская база МегаФона в Северо-западном регионе превысила 2 500 000 человек.

Абонентская база сети «МегаФон-Центр» превысила 100 млн. человек. Сеть «МегаФон-Поволжье» подключила 50-тысячного абонента в Республике Мордовия, к сети «МегаФон Северо-Запад» в Карелии подключился 100-тысячный абонент.

На карте звездного неба появилась звезда по имени МегаФон. Это имя присвоено звезде девятой величины в созвездии Козерога (координаты 320,65953 -23,83521). Новое светило зарегистрировано в Каталоге небесных тел «РосАстро» под номером JE123–396.

В зону действия сети «МегаФон» вошли населенные пункты: г. Южноуральск (Челябинская область), гг. Излучинск, Югорск и Белоярский (ХМАО), гг. Ленинск-Кузнецкий, Прокопьевск, Мариинск, Киселёвск (Кузбасс).

Радиоподсистема ЗАО «Мобиком-Киров» подключена к коммутатору ЗАО «Уральский Джи Эс Эм» – Кировская обл. вошла в единое безроуминговое пространство сети «МегаФон» на Урале.

МегаФон-Сибирь ввел линейку тарифных планов с посекундной тарификацией: «Альфа», «Бета», «Омега. Приём». Стартовала мотивационная программа для дилеров сети «МегаФон-Сибирь» «Мега-Дилер».

МегаФон-Урал вывел на рынок новые услуги – «SMS-счет» и «Дата последнего платежа».

МегаФон-Урал открыл Центр Обслуживания Абонентов в г. Ижевске (Республика Удмуртия). Открылся Центр Обслуживания Абонентов сети «МегаФон-Поволжье» в г. Балаково Саратовской области.

Февраль

Сеть «МегаФон-Урал» начала подключать абонентов в Курганской области.

В сети «МегаФон-Сибирь» зарегистрированы более 40 тыс. абонентов, рост абонентской базы с начала 2004 года составил 185%.

Абонентская база сети «МегаФон-Поволжье» в Самарской области превысила 600 тыс., в Пензенской области – 30 тыс. человек.

В сети «МегаФон-Москва» появилась необычная услуга, соединившая в себе новейшие технологии и старые добрые традиции. Абоненты получили возможность отправлять друзьям и близким почтовые открытки со своего мобильного телефона.

МегаФон-Сибирь ввел в действие Программу для корпоративных пользователей.

Открыт Центр Обслуживания Абонентов сети «МегаФон-Центр» в Курске.

В зону действия сети «МегаФон» вошли города Кемеровской обл. Анжеро-Судженск, Мариинск, Белово, Гурьевск, Осинники, Междуреченск, горнолыжные курорты Кузбасса, трасса федерального значения Новосибирск-Кемерово-Новокузнецк, гг. Алапаевск (Свердловская область) и Ялуторовск (Тюменская область).

Март

10 марта сеть «МегаФон» начала подключение абонентов на Дальнем Востоке одновременно в двух регионах – Хабаровском и Приморском краях. В первый день работы сети ее абонентами стали 1,5 тыс. человек, в конце месяца сеть обслужила уже 10 тыс. абонентов.

Более 60 тыс. жителей Республики Мордовия – абоненты сети «МегаФон-Поволжье». В Тольяттинском отделении сети «МегаФон-Поволжье» зарегистрированы 200 тыс. абонентов.

Сеть «МегаФон-Центр» начала обслуживать абонентов в Ярославской области.

Количество абонентов сети «МегаФон Северо-Запад» в Вологодской области превысило 200 тыс. человек.

В Санкт-Петербурге запущена в тестовую эксплуатацию услуга мобильного позиционирования «Локатор».

В сети «МегаФон-Москва» появилась услуга «Автоматический определитель местоположения (АОП)».

Сеть «МегаФон-Урал» предложила своим абонентам новую услугу «Консультации по юридическим вопросам».

МегаФон-Центр открыл Центр Обслуживания Абонентов в Калуге, МегаФон-Кавказ – в Махачкале.

Апрель

Число абонентов сети «МегаФон» в Московской лицензионной зоне превысило миллион человек. Миллионный рубеж в Московском регионе МегаФон преодолел за 2,5 года, в то время как другим московским сотовым компаниям на это потребовалось не менее пяти лет.

Состоялся запуск в коммерческую эксплуатацию сети «МегаФон» в Брянской области.

МегаФон-Дальний Восток начал предоставление услуг связи в Еврейской автономной области, открыв свой фирменный салон в столице области – г. Биробиджан. МегаФон стал первым GSM-оператором, предоставляющим услуги связи на территории ЕАО.

Абонентская база сети «МегаФон-Центр» превысила 200 тыс. человек.

За полгода работы в Пензенской области сеть «МегаФон-Поволжье» подключила 50 тыс. абонентов.

Для абонентов сети «МегаФон-Поволжье» введена новая услуга «Сервис-Гид».

9 апреля в Санкт-Петербурге запущена первая публичная точка доступа Wi-Fi в ресторане «Тинькофф» на Казанской улице.

В сети «МегаФон-Москва» успешно завершился масштабный проект расширения инфраструктуры мобильного интернета (GPRS). В результате работ, проведенных техническими специалистами компании, емкость сети по части передачи данных увеличилась более чем вдвое. Значительно выросли показатели качества мобильного интернета, MMS и других передовых сервисов, а сами услуги стали еще более доступными абонентам.

Для абонентов сети «МегаФон-Урал» введены дополнительные услуги на базе USSD-технологии: информирование о балансе лицевого счета, действующем тарифном плане, последних платежах, возможность активации карт экспресс-оплаты.

МегаФон-Центр открыл Центр Обслуживания Абонентов в Орловской области.

В зону действия сети «МегаФон» включены: г. Гусь-Хрустальный (Владимирская обл.), г. Тобольск (Тюменская обл.), гг. Сарапул и Воткинск (Удмуртская Республика), район месторождения Западное Верхнесалымское (ХМАО), Юрга, Ленинск-Кузнецкий, Березовский, Белово, Анжеро-Судженск, Топки, Киселевск, Прокопьевск, Мыски, Таштагол, Междуреченск (Западная Сибирь).

Май

Абонентская база сети «МегаФон Северо-Запад» превысила 3 млн. человек.

К сети «МегаФон-Поволжье» в Ульяновской области подключен 100-тысячный абонент.

Абонентская база сети «МегаФон-Поволжье» в Республике Марий Эл превысила 10 тыс. человек.

Российский Фонд защиты прав потребителей и его московский филиал наградили сеть «МегаФон-Москва» почетным дипломом за вклад в формирование цивилизованного потребительского рынка в России. Решение о награждении сети «МегаФон-Москва» принял общественно-экспертный совет смотров «Лучшие в России», «Лучшие в Москве» и «Лучшие в Подмоскowie».

На выставке «Связь-Экспокомм» сеть «МегаФон-Москва» представила передовые разработки в области мобильной связи: «Мобильное телевидение», «Мобильный сервис ICQ», «АОП (автоматический определитель местоположения абонента)», Wi-Fi и услугу «Конфиденциальная связь».

МегаФон-Сибирь ввел в коммерческую эксплуатацию услуги на базе технологии GPRS.

МегаФон в Центральном регионе представляет своим абонентам новую услугу по управлению лицевым счетом.

Для абонентов сети «МегаФон-Урал» введены новые SMS-услуги: «Погода» и «Курсы валют», начала действовать новая программа «ПрофиТ Плюс» для корпоративных абонентов.

Для абонентов сети «МегаФон-Поволжье» введены услуги: «Сервис-Гид» и «7Я».

Расширилась сеть пунктов обслуживания абонентов МегаФона в Центральной России: началось обслуживание абонентов сети «МегаФон-Центр» в г. Ковров (Владимирская область); в Калужской области – в г. Обнинске.

В зону действия сети «МегаФон» вошли населенные пункты: поселки Каркатеевы, Куть-Ях и Федоровский (ХМАО), г. Заводоуковск (Тюменская область).

Июнь

Количество абонентов сети «МегаФон-Поволжье» превысило 1,5 млн., в Республике Мордовия количество абонентов достигло 80 тыс. человек.

МегаФон Северо-Запад ввел тарифные планы для корпоративных абонентов – «Корпоративный Стандарт», «Корпоративный Совет» и «Корпоративный Альянс».

Для абонентов сети «МегаФон-Сибирь» введен новый тарифный план «Летний».

1 июня, в Международный день защиты детей, в Москве стартовала городская акция «Дети на дорогах!». В рамках акции абоненты сети «МегаФон-Москва», имеющие детей дошкольного и младшего школьного возраста, бесплатно получили фликеры – специальные светоотражатели для обеспечения безопасности пешеходов на дорогах. По оценкам экспертов в области безопасности дорожного движения, ношение фликеров снижает риск наезда на пешеходов в 6,5 раза.

МегаФон-Центр открыл Центр Обслуживания Абонентов в Брянской области.

В коммерческую эксплуатацию запущены USSD-сервисы, позволяющие абонентам сети «МегаФон-Центр» получать информацию о состоянии баланса и активировать карты экспресс-оплаты.

Сеть «МегаФон-Центр» начала обслуживать абонентов в г. Ливны Орловской области и в г. Муром (Владимирская область). МегаФон-Урал начал подключение абонентов в г. Кудымкар (Коми-Пермяцкий АО).

Для абонентов сети «МегаФон-Урал» введена единая стоимость междугородных звонков во все города России – 0,25 у.е./мин.

В зону действия сети вошли г. Березники (Пермская область) и п. Каскара (Тюменская область).

Июль

Сеть «МегаФон-Кавказ» подключила 2 млн. абонентов. Состоялся телемост между Ростовом, Краснодаром и Ставрополем, проведение конкурсов, викторин, праздничного концерта с участием SMASH!, «Динамит» и Thomas N'evergreen. На Mega Party собралось около 30 тыс. человек в Ростове, 40 тыс. в Краснодаре и 27 тыс. в Ставрополе.

К сети «МегаФон-Урал» подключился миллионный абонент.

Абонентская база сети «МегаФон-Поволжье» превысила 700 тыс. человек в Самарской области и 100 тыс. в Астраханской области.

Количество абонентов сети «МегаФон Северо-Запад» в Мурманской области превысило 300 тыс. человек.

Сеть «МегаФон Северо-Запад» ввела в коммерческую эксплуатацию технологию GPRS и услугу MMS на ее базе в Архангельской и Псковской областях – завершились работы по внедрению технологии пакетной передачи данных и службы обработки мультимедийных сообщений на территории всего Северо-Западного региона.

МегаФон Северо-Запад завершил работы по обеспечению мобильной связи в Санкт-Петербургском метрополитене. Связью охвачены все станции метро.

Сеть «МегаФон-Москва» начала работу в московском метрополитене. Первыми мобильной связью охвачены станции метро в центре российской столицы.

В Москве новый Центр Обслуживания Абонентов МегаФона в Новинском пассаже открылся необычной акцией – его первых гостей встречали и обслуживали популярные телеведущие – звезды молодежного телеканала МузТВ.

МегаФон-Центр продолжил работы по расширению дилерской сети: организованы пункты подключения к сети «МегаФон» в г. Малоярославец Курской области и в г. Кольчугино Владимирской области.

С июля 2004 года услуги сети «МегаФон-Урал» тарифицируются в рублях. Для абонентов сети введены новые тарифные планы «МегаЛайт», «МегаХит» и «МегаЛюкс» и новая услуга «Пакет SMS».

В зону действия сети вошли новые населенные пункты: г. Комсомольск-на-Амуре (Хабаровский край), г. Шумиха (Курганская область), г. Чайковский (Пермская область).

Август

Сеть «МегаФон-Центр» начала подключать абонентов в Смоленской, Ивановской и Костромской областях – завершилось освоение Центрального региона.

МегаФон запустил в коммерческую эксплуатацию сеть в Оренбургской области.

С запуском в эксплуатацию сети «МегаФон-Поволжье» в Республике Чувашия завершилось освоение лицензионной территории Поволжья. За три дня работы компании в Чувашии к сети подключились 10 тыс. абонентов.

Абонентская база сети «МегаФон-Поволжье» превысила 100 тыс. человек в Республике Мордовия и 100 тыс. в Пензенской области.

Количество абонентов сети «МегаФон Северо-Запад» в Архангельской области превысило 200 тыс. человек.

Сеть «МегаФон Северо-Запад» открыла услугу международного роуминга на базе технологии CAMEL для абонентов ЛАЙТ.

Сеть «МегаФон-Москва» представила FIX – тариф без абонентской платы.

В Выборге открыт первый в Ленинградской области Центр Обслуживания Абонентов сети «МегаФон Северо-Запад», МегаФон-Центр открыл новый Центр Обслуживания Абонентов в Нижнем Новгороде.

МегаФон-Сибирь ввел систему приема платежей от абонентов сети «МегаФон» из других регионов.

МегаФон-Урал представил новую информационную услугу «SMS-подписка».

В зону охвата сети вошли населенные пункты: г. Новомосковск (Тульская область), гг. Суздаль, Радужный, Александров (Владимирская область), г. Далматово (Курганская область), район озера Увильды и г. Сатка (Челябинская область), г. Новый Уренгой (Ямало-Ненецкий АО), г. Уссурийск (Приморский край).

Сентябрь

Сеть «МегаФон-Поволжье» обслуживает 200 тыс. абонентов в Республике Башкортостан.

Сеть «МегаФон-Центр» подключила во Владимирской области 50 тыс. абонентов.

Общероссийская сеть «МегаФон» представила первое федеральное предложение – тарифный план «Первый Федеральный».

МегаФон-Центр представляет тариф ЛАЙТ без абонентской платы с посекундной тарификацией с первой секунды, абоненты сети получили доступ к услуге «Любимый номер».

МегаФон-Сибирь вводит новую линейку тарифных планов: «MIX», «Джаз», «Приём. Стандарт», «Приём. Люкс».



Абоненты сети «МегаФон Северо-Запад» получили возможность обмениваться мультимедийными сообщениями (MMS) с абонентами сети МТС в Северо-западном регионе России.

Сеть «МегаФон-Дальний Восток» представляет своим абонентам новый интерактивный проект: информационно-развлекательный интернет-портал MegaPlay. Портал MegaPlay – путешественник в мире дополнительных услуг, предоставляемых сетью «МегаФон-Дальний Восток».

В Центральном регионе предоставляется услуга «Конфиденциальная сотовая связь».

Количество базовых станций сети «МегаФон-Москва» превысило 1000 единиц – значительно расширена зона обслуживания сети в Москве, в многочисленных городах и поселках Московской области.

Для абонентов сети «МегаФон-Урал» действует новая услуга – круглосуточная справочная служба по короткому номеру 0909.

В сети «МегаФон-Центр» началась тестовая эксплуатация системы конвергентного биллинга от разработчика платформы компании «Петер Сервис». Инсталлирован коммутатор в Рязанской области.

Мобиком-Центр совместно с независимыми экспертами провел тестирование качества связи сети «МегаФон» в Брянске. Средний балл по пятибалльной шкале составил 4,55 балла.

Состоялся тест-драйв покрытия сотовой связи на Юге России, организованный «Мобильным Форумом» (Mforum.ru). По результатам теста МегаФон признан лучшим по качеству связи в Ростовской области и Краснодарском крае.

В г. Курчатова Курской области открыт Центр Обслуживания Абонентов сети «МегаФон-Центр», началось обслуживание абонентов в г. Мценск Орловской области.

В зону действия сети вошли населенные пункты: гг. Когалым и Лангепас (Ханты-Мансийский АО), г. Ухта (Республика Коми), г. Глазов (Удмуртская Республика), г. Находка (Приморский край).

Октябрь

Сеть «МегаФон-Дальний Восток» начала свою работу в Сахалинской области.

В сети «МегаФон-Поволжье» – 2 млн. абонентов, 200 тыс. из них – в Саратовской области, более 150 тыс. – в Ульяновской.

Число абонентов сети «МегаФон» в Московском регионе превысило полтора миллиона человек.

За три месяца работы МегаФона в Оренбургской области к сети подключились более 40 тыс. человек.

Количество абонентов сети «МегаФон Северо-Запад» в Республике Карелия превысило 200 тыс. человек.

МегаФон-Центр подключил 50-тысячного абонента в Тульской области.

Сеть «МегаФон-Москва» заняла первое место по результатам первого московского драйв-теста, проведенного экспертами информационно-аналитического агентства «Мобильный форум».

Абонентам сети «МегаФон-Урал» предложены новые тарифные планы: «МегаЛайт плюс» и «МегаЛюкс».

В результате масштабного расширения зоны покрытия МегаФон-Центр начал обслуживание абонентов практически во всех районных центрах Нижегородской области, введена в эксплуатацию первая из базовых станций, которые обеспечат радиопокрытие трассы Нижний Новгород – Арзамас.

В г. Железнодорож Курской области открыт Центр Обслуживания Абонентов сети «МегаФон-Центр».

В зону действия сети вошли населенные пункты: Дзержинск, Балахна, Заволжье, Бор, Кстово, Богородск, Городец, Павлово (Нижегородская область), г. Соликамск (Пермская область).

Ноябрь

МегаФон-Сибирь начинает подключение абонентов в Красноярском крае, в Красноярске открыт первый офис экспресс-обслуживания абонентов.

Сеть «МегаФон-Дальний Восток» начала работу в Амурской области.

МегаФон-Центр подключил 500-тысячного абонента сети в Центральном регионе.

У сети «МегаФон-Поволжье» 135 тыс. абонентов Пензенской области, 40 тыс. – в Республике Марий Эл.

МегаФон Северо-Запад ввел безлимитный тарифный план «Люкс» с абонентской платой в размере 100 USD без учета НДС.

Сеть «МегаФон-Москва» представила новый тариф семейства FIX – «ФиксЛАЙТ» с оплатой звонков за соединение. Его важным преимуществом стала единая стоимость мобильных и местных звонков.

Для абонентов сети «МегаФон-Дальний Восток» впервые в России введен тарифный план «Конструктор», позволяющий абонентам самостоятельно сформировать тарифный план под свой индивидуальный стиль общения.

Сеть «МегаФон-Дальний Восток» представила новую интерактивную услугу «Сервис Гид» на всей территории действия дальневосточной сети (в Хабаровском и Приморском краях, Амурской, Сахалинской областях и Еврейской автономной области).

В Государственном комплексе «Дворец конгрессов» (Стрельна) прошла Первая конференция дилеров Северо-Западного филиала ОАО «МегаФон».

В Санкт-Петербурге стартовала программа «Абоненты МегаФона на особом положении», в рамках которой абоненты получают скидки на билеты на культурные и спортивные мероприятия, проходящие при поддержке МегаФона.

МегаФон Северо-Запад совместно с Санкт-Петербургским метрополитеном начал работы по обеспечению связи в тоннелях метро.

Портал «SIM-меню» введен во всех регионах Северо-Запада, в Санкт-Петербурге введена в обращение Единая карта оплаты «МегаФон».

В Самарской области стартовал проект «МегаКом» – совместный социальный проект МегаФона и Siemens с государственными вузами Самары.

Для абонентов сети «МегаФон-Поволжье» в Республике Башкортостан открыт первый офис Экспресс Обслуживания. В Сургуте открылся Центр Обслуживания корпоративных и VIP-клиентов сети «МегаФон-Урал». Продолжает расширяться дилерская сеть МегаФона в Калужской области. К концу октября 2004 г. обслуживание абонентов производится в Сухиничском, Козельском, Бабынинском, Дзержинском, Малоярославецком, Жуковском и Тарусском районах. Началось обслуживание абонентов «МегаФон» в г. Ефремов Тульской области.

МегаФон-Центр ввел в коммерческую эксплуатацию коммутатор в Орловской области.

В зону действия сети вошли населенные пункты: п. Новые Ляды (Пермская область), п. Яр и Алнаши (Удмуртская Республика), г. Катайск (Курганская область).

Декабрь

Количество абонентов сети «МегаФон Северо-Запад» превысило 4 млн человек.

Абонентская база сети «МегаФон-Дальний Восток» превысила 200 тыс. человек.

МегаФон в Оренбургской области встречает Новый год в компании 60 тыс. своих абонентов, количество абонентов в Пензенской области превышает 150 тыс. человек, абонентская база МегаФона в Республике Башкортостан преодолела отметку в 250 тыс., в Самарской области – 800 тыс. абонентов, 170 тыс. абонентов в сети «МегаФон» в Ульяновской области.

МегаФон Северо-Запад ввел в эксплуатацию автоматическую настройку мобильных телефонов для работы с GPRS и MMS.

В Центральном регионе в коммерческую эксплуатацию введена услуга «Прием и передача MMS-сообщений».

МегаФон-Сибирь представил своим абонентам новый сервис «Мобильный ICQ» и услугу передачи мультимедийных сообщений (MMS).

МегаФон-Дальний Восток начал предоставлять услуги на базе технологии GPRS и MMS на всей территории действия сети в ДВФО.

Сеть «МегаФон-Дальний Восток» вводит в эксплуатацию новую услугу «SIM-меню».

Абонентам сети «МегаФон» в Центральном регионе доступна услуга «GPRS-интернет».

Введена новая услуга «Офисный номер» для корпоративных абонентов сети «МегаФон» на Урале. У всех абонентов сети «МегаФон-Урал» появилась возможность оплачивать услуги связи через систему E-port.

В Центрах Обслуживания сети «МегаФон» в Санкт-Петербурге и Ленинградской области стартовала акция «ПРОдвинутый телефон», в рамках которой все абоненты могут приобрести современные популярные модели мобильных телефонов с поддержкой технологий GPRS и MMS, уже настроенные на работу с высокотехнологичными услугами.

МегаФон-Поволжье – участник социальной программы по обеспечению связью ветеранов войны.

Сеть «МегаФон-Поволжье» охватила все 22 района Мордовии и все районные центры Ульяновской области.


Открыт двусторонний тестовый (нетарифицируемый) GPRS-роуминг между сетями «Мобиком-Центр», «МегаФон Северо-Запад», «МегаФон-Москва» и «МегаФон-Урал».

Для абонентов сети «МегаФон-Поволжье» открыт новый офис экспресс-обслуживания в Саратовской области.

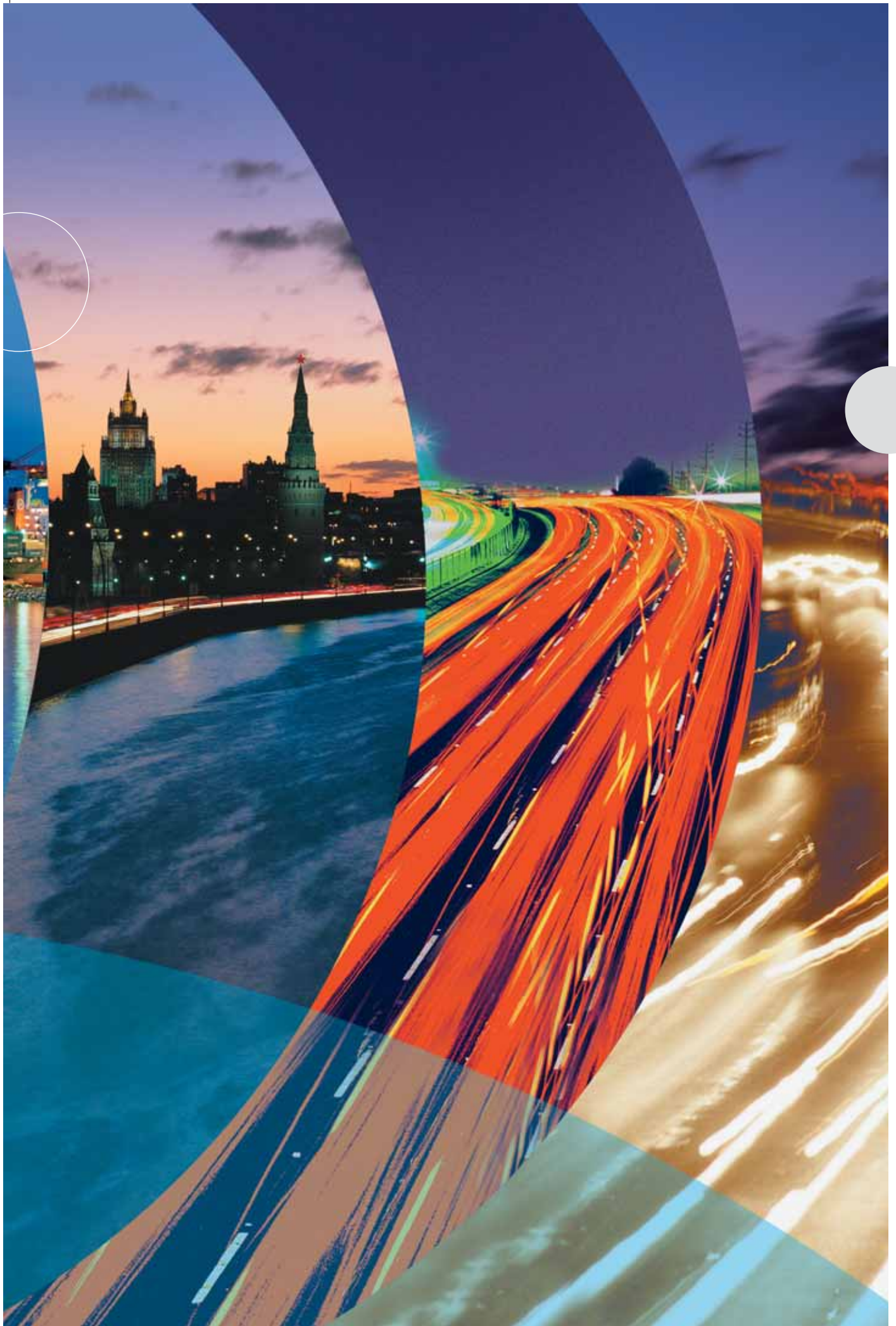
Прошел первый в Нижегородской области тест-драйв сети «МегаФон-Центр». Тест проведен специалистами ЗАО «Мобиком-Центр» с привлечением независимых экспертов. По результатам измерений «МегаФон» получил высокие оценки.

В зону действия сети вошли населенные пункты: Узловая (Тульская область), г. Салехард, п. Вынгапуровский (ЯНАО), г. Нягань (ХМАО), г. Куртамыш (Курганская область).



The background image shows a nighttime cityscape. On the left, a large, illuminated church with a tall spire is visible. In the foreground, a body of water reflects the lights from the buildings and a large port crane on the right. The sky is dark with some clouds. The overall color palette is dominated by blues and greens.

Консолидированная
финансовая
отчетность



Консолидированная финансовая отчетность

за годы по 31 декабря 2004 и 2003 гг.

Содержание

Заключение независимой аудиторской фирмы	27
<hr/>	
Консолидированная финансовая отчетность	
Консолидированные балансы	28
Консолидированные отчеты о прибылях и убытках	29
Консолидированные отчеты о движении денежных средств	30
Консолидированные отчеты о движении акционерного капитала	31
Примечания к консолидированной финансовой отчетности	32

Заключение независимой аудиторской фирмы

● ● ● Совету директоров и акционерам
ОАО «МегаФон»

Мы провели аудиторские проверки прилагаемых консолидированных балансов ОАО «МегаФон» и его дочерних предприятий (далее по тексту – «Компания») по состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов и соответствующих консолидированных отчетов о прибылях и убытках, движении акционерного капитала и денежных средств за годы по указанные даты. Ответственность за подготовку финансовой отчетности лежит на руководстве Компании. Мы несем ответственность за формирование мнения об этой финансовой отчетности на основании проведенных нами аудиторских проверок.

Мы провели наши аудиторские проверки в соответствии с Общепринятыми в Соединенных Штатах Америки стандартами аудита. В соответствии с этими стандартами мы должны спланировать и провести аудиторские проверки таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в отсутствии существенных искажений в финансовой отчетности. В нашу задачу не входил аудит системы внутреннего контроля Компании в отношении составления финансовой отчетности. Наша аудиторская проверка включала анализ системы внутреннего контроля в отношении составления финансовой отчетности в качестве основы для разработки

аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, а не для цели выражения нашего мнения об эффективности системы внутреннего контроля Компании в отношении составления финансовой отчетности. Соответственно, мы не выражаем такого мнения. Аудит также включает в себя выборочную проверку данных для документального подтверждения сумм, содержащихся в финансовой отчетности, и раскрытой в ней информации. Кроме этого, аудит включает в себя анализ применяемых принципов бухгалтерского учета и существенных оценочных значений, сделанных руководством, а также анализ общего представления финансовой отчетности. Мы считаем, что проведенные аудиторские проверки дают нам достаточные основания для выражения нашего мнения.

По нашему мнению, вышеуказанная финансовая отчетность во всех существенных аспектах достоверно отражает финансовое положение ОАО «МегаФон» и его дочерних предприятий на 31 декабря 2004 и 2003 годов, результаты их деятельности и движение денежных средств за годы по указанные даты, в соответствии с общепринятыми в Соединенных Штатах Америки принципами бухгалтерского учета.

«Эрнст энд Янг ООО»
Москва, Россия
31 мая 2005 г.

Консолидированные балансы

(суммы в тысячах долларов США, за исключением информации об акциях)

	Прим.*	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Активы			
Текущие активы:			
Денежные средства и их эквиваленты	4	331 762	59 976
Краткосрочные финансовые вложения	5	–	56 784
Дебиторская задолженность, за вычетом резерва по сомнительной задолженности в сумме 1 768 в 2004 г. и 1 492 в 2003 г.	6	37 159	20 407
Дебиторская задолженность, связанные стороны	23	3 129	1 511
Товарно-материальные запасы	2	27 728	14 863
НДС к возмещению	2	110 530	92 687
Актив по отложенным налогам	21	25 042	17 613
Предоплаты и прочие текущие активы	7	50 756	40 423
Итого текущие активы		586 106	304 264
Основные средства, нетто	8	1 625 376	842 638
Нематериальные активы, нетто	9	512 850	574 338
Прочие внеоборотные активы	10	66 351	11 910
Итого активы		2 790 683	1 733 150
Обязательства и акционерный капитал			
Краткосрочные обязательства:			
Кредиторская задолженность	11	68 819	38 898
Кредиторская задолженность и начисленные обязательства по расчётам с поставщиками оборудования		212 636	145 140
Кредиторская задолженность, связанные стороны	23	15 971	4 350
Предоплата от абонентов	2	112 422	66 058
Доходы будущих периодов, краткосрочная часть	2	12 947	7 778
Начисленные обязательства	12	59 281	30 245
Обязательства по финансовому лизингу, краткосрочная часть	8	14 425	12 674
Краткосрочные займы и кредиты	13	3 364	1 653
Краткосрочные займы от акционеров	14	4 483	54 953
Займы и кредиты, краткосрочная часть	13	107 399	66 469
Итого краткосрочные обязательства		611 747	428 218
Займы и кредиты за вычетом краткосрочной части	13	988 897	353 806
Займы от акционеров за вычетом краткосрочной части	14	103 300	44 496
Обязательства по финансовому лизингу за вычетом краткосрочной части	8	4 198	17 421
Доходы будущих периодов за вычетом краткосрочной части	2	2 078	3 233
Производные финансовые инструменты (кредиты «С»)	15	106 500	81 650
Прочие долгосрочные обязательства		12 119	1 470
Обязательства по отложенным налогам	21	103 237	116 684
Итого обязательства		1 932 076	1 046 978
Договорные и условные обязательства	25	–	–
Доля меньшинства		914	449
Акционерный капитал:			
Обыкновенные акции (номиналом 10 рублей, 6 200 002 и 6 715 466 объявленных акций на 31 декабря 2004 и 2003 годов, соответственно; 6 200 002 акций, выпущенных и оплаченных по состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов)		18 281	18 281
Резервный фонд		541	541
Добавочный капитал		436 606	436 606
Нераспределенная прибыль		402 265	230 295
Итого акционерный капитал		857 693	685 723
Итого обязательства и акционерный капитал		2 790 683	1 733 150

* Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

Консолидированные отчеты о прибылях и убытках

(суммы в тысячах долларов США)

	Прим.*	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Выручка	17, 23	1 480 071	814 610
Себестоимость реализованных услуг без учета износа и амортизации (включая операции со связанными сторонами на сумму 52 247 в 2004 г. и 46 965 в 2003 г.)	18, 23	262 282	142 498
Валовая прибыль		1 217 789	672 112
Расходы на продажу и маркетинг	19	252 405	125 984
Операционные расходы (включая операции со связанными сторонами на сумму 14 450 в 2004 г. и 12 788 в 2003 г.)	20, 23	344 123	183 980
Износ и амортизация	8, 9	257 438	145 767
Прибыль от операционной деятельности		363 823	216 381
Прочие доходы и расходы:			
Расходы по процентам		52 323	28 236
Изменение рыночной стоимости производных финансовых инструментов (кредиты «С»)	15	24 850	33 208
Прочие доходы, нетто		(2 575)	(1 961)
Чистый убыток по курсовым разницам	2	25 234	4 444
Итого прочие расходы, нетто		99 832	63 927
Прибыль до налогообложения и вычета доли меньшинства		263 991	152 454
Налог на прибыль	21	91 556	53 077
Доля меньшинства в прибылях дочерних компаний	2	465	385
Чистая прибыль		171 970	98 992

* Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

Консолидированные отчеты о движении денежных средств

(суммы в тысячах долларов США)

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Денежные средства от операционной деятельности:		
Чистая прибыль	171 970	98 992
Корректировки, необходимые для приведения чистой прибыли к чистым поступлениям денежных средств от операционной деятельности		
Износ и амортизация	257 438	145 767
Чистый убыток по курсовым разницам	25 234	4 444
Доля меньшинства в прибылях дочерних компаний	465	385
Доход по отложенному налогу на прибыль	(20 876)	(18 216)
Изменение справедливой стоимости производных финансовых инструментов (кредиты «С»)	24 850	33 208
Убыток по прочим немонетарным статьям, включая убыток от реализации материальных и нематериальных активов	18 332	12 024
Уменьшение/(увеличение):		
Дебиторская задолженность	(16 147)	(7 888)
Дебиторская задолженность, связанные стороны	(1 583)	(449)
Товарно-материальные запасы	(12 865)	(7 874)
НДС к возмещению	(24 762)	(28 391)
Предоплата и прочие текущие активы	(7 536)	(23 812)
Увеличение/(уменьшение):		
Кредиторская задолженность	18 666	18 132
Кредиторская задолженность, связанные стороны	6 117	(3 005)
Доходы будущих периодов	4 014	2 798
Предоплата от абонентов	44 316	27 177
Начисленные обязательства	26 571	16 460
Денежные средства, полученные от операционной деятельности, нетто	514 204	269 752
Денежные средства от инвестиционной деятельности:		
Приобретение основных средств и нематериальных активов	(654 668)	(364 801)
Выручка от продажи основных средств	1 523	158
Денежные средства, направленные на приобретение инвестиций	–	(12 000)
Уменьшение/(увеличение) краткосрочных финансовых вложений	58 763	(56 784)
Прочие долгосрочные активы	(10 558)	(5 406)
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности, нетто	(604 940)	(438 833)
Денежные средства от финансовой деятельности:		
Поступления по долгосрочной задолженности	710 965	274 408
Погашение долгосрочной задолженности	(326 892)	(87 790)
Поступления по краткосрочной задолженности от акционеров	–	49 763
Увеличение/(уменьшение) краткосрочных кредитов, нетто	1 635	(7 699)
Отложенные финансовые затраты выплаченные	(13 909)	(1 622)
Погашение основной суммы обязательств по финансовому лизингу	(13 323)	(16 989)
Денежные средства, полученные от финансовой деятельности, нетто	358 476	210 071
Эффект изменения валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты	4 046	2 607
Увеличение денежных средств и их эквивалентов, нетто	271 786	43 597
Денежные средства и их эквиваленты на начало года	59 976	16 379
Денежные средства и их эквиваленты на конец года	331 762	59 976
Дополнительная информация по движению денежных средств:		
Денежные средства, уплаченные в течение года по налогу на прибыль	111 867	76 505
Денежные средства, уплаченные в течение года по процентам	50 983	16 620
Немонетарные изменения по финансовой и инвестиционной деятельности:		
Взносы в акционерный капитал в форме дисконта по беспроцентным займам	–	1 323
Оборудование, полученное по финансовому лизингу (См. Прим. 8)	682	20 007
Оборудование, приобретенное в кредит (См. Прим. 13)	248 238	33 116
Отложенные финансовые затраты, оплаченные за счет поступлений по кредитам	18 891	–

Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

Консолидированные отчеты о движении акционерного капитала

(суммы в тысячах долларов США, за исключением информации об акциях)

	Обыкновенные акции		Резервный фонд	Добавочный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого
	Кол-во	Сумма				
На 31 декабря 2002 г.	6 200 002	18 281	541	435 283	131 303	585 408
Чистая прибыль	-	-	-	-	98 992	98 992
Дисконт по беспроцентным займам от акционеров (Прим. 14)	-	-	-	1 323	-	1 323
На 31 декабря 2003 г.	6 200 002	18 281	541	436 606	230 295	685 723
Чистая прибыль	-	-	-	-	171 970	171 970
На 31 декабря 2004 г.	6 200 002	18 281	541	436 606	402 265	857 693

Примечания к консолидированной финансовой отчетности за 2004 и 2003 гг.

(суммы в тысячах долларов США, если не указано иное)

1. Описание основной деятельности

Открытое Акционерное Общество (или «ОАО») МегаФон (далее «Компания» или «МегаФон») предоставляет широкий спектр беспроводных телекоммуникационных услуг организациям, прочим телекоммуникационным операторам и розничным абонентам. МегаФон, ранее именовавшийся ЗАО «Северо-Западный GSM», был первоначально зарегистрирован как закрытое акционерное общество в Санкт-Петербурге (Россия) в июне 1993 года и начал свою коммерческую деятельность в 1994 году.

Компания и ее дочерние предприятия имеют лицензии на все федеральные округа Российской Федерации, в которых проживает 100% населения страны. МегаФон строит общенациональную сеть мобильной связи в двухдиапазонном стандарте GSM-900/1800.

По состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов МегаФон включал в себя следующие операционные компании:

Компания	Доля участия	Регион / лицензионная территория	Дата начала деятельности
МегаФон: (Филиал СЗ GSM)	не применимо	Санкт-Петербург и Ленинградская область	Декабрь 1994 г.
Дочерние компании:			
Соник Дуо	100%	Москва и Московская обл.	Ноябрь 2001 г.
МСС Поволжье	100%	Волжский федеральный округ	Август 1999 г.
Мобиком-Киров	100%	Кировская обл.	Февраль 2001 г.
Мобиком-Центр	100%	Центральный федеральный округ	Декабрь 2002 г.
Волжский GSM	100%	Республика Мордовия	Декабрь 1999 г.
Уральский GSM	100%	Уральский федеральный округ	Июнь 2002 г.
Мобиком-Кавказ	100%	Южный федеральный округ	Январь 2001 г.
Мобиком-Новосибирск	100%	Сибирский федеральный округ	Декабрь 2003 г.
Мобиком-Хабаровск	100%	Дальневосточный федеральный округ	Март 2004 г.
ТТ-Мобайл	75%	Республика Таджикистан	Октябрь 2001 г.

По состоянию на 31 декабря 2004 года Компания имела дефицит оборотного капитала в размере 25,6 млн. долларов США, который уменьшился с 124,0 млн. долларов США с 31 декабря 2003 года. Уменьшение дефицита оборотного капитала произошло в основном вследствие:

- выпуска пятилетних Еврооблигаций на сумму 375,0 млн. долларов США в декабре 2004 года (см. Примечание 13(4));
- реструктуризации в 2004 году краткосрочных займов от акционеров на сумму около 50 млн. долларов США, отраженных как краткосрочные обязательства в 2003 году, в долгосрочные займы (см. Примечание 14); и
- рефинансирования отдельных статей краткосрочной задолженности в долгосрочную задолженность (см. Примечание 13).

Как отмечено в Примечании 13, в 2005 году Компания заключила ряд долгосрочных кредитных договоров или выпустила облигации на общую сумму около 203 млн. долларов США, которые предназначены для закупок оборудования и общие корпоративные цели. Также в 2005 году Компания продолжает вести переговоры с целью заключения договоров о привлечении новых источников финансирования, совокупный объем которых составляет около 900 млн. долларов США.

При необходимости Компания может отложить финансирование капиталовложений с целью удовлетворения краткосрочных потребностей в ликвидных средствах. Соответственно, руководство считает, что денежные поступления от основной деятельности будут достаточными для погашения обязательств Компании по мере наступления сроков платежа по ним.

2. Основные аспекты учетной политики

Ниже приведены основные аспекты учетной политики, применявшейся при составлении прилагаемой консолидированной финансовой отчетности.

Принципы представления отчетности

Компания и ее дочерние предприятия, за исключением «ТТ-Мобайл», ведут бухгалтерский учет в российских рублях в соответствии с действующим российским законодательством и готовят финансовую отчетность согласно требованиям, предусмотренным действующим российским законодательством и стандартами бухгалтерского учета. Бухгалтерский учет в «ТТ-Мобайл» ведется в национальной валюте Таджикистана (сомони) и в соответствии с законами и стандартами учета Республики Таджикистан. Настоящая финансовая отчетность была подготовлена с целью представления консолидированного финансового положения, результатов хозяйственной деятельности и движения денежных средств Компании и ее дочерних предприятий в соответствии с общепринятыми в США стандартами бухгалтерского учета (US GAAP) в долларах США (см. ниже параграф «Методика пересчета в иностранную валюту»). Прилагаемая финансовая отчетность отличается от финансовой отчетности, составляемой в соответствии с правилами Российской Федерации и Республики Таджикистан, поскольку она содержит некоторые корректировки, сделанные к отчетности компаний, которые необходимы для представления финансового положения, результатов хозяйственной деятельности и движения денежных средств в соответствии с US GAAP. Основные корректировки касаются признания выручки, пересчета иностранных валют, отложенного налога на прибыль, консолидации, учета производных финансовых инструментов, а также оценки основных средств и нематериальных активов, а также начисления износа и амортизации.

Принципы консолидации

Все существенные остатки по расчетам, а также хозяйственные операции между консолидированными предприятиями были исключены из прилагаемой финансовой отчетности.

Доля меньшинства

Доля меньшинства в чистых активах и прибылях консолидированных дочерних предприятиях отражена по статье «Доля меньшинства» в прилагаемых балансах и отчетах о прибылях и убытках.

Оценочные значения и допущения руководства

В ходе подготовки финансовой отчетности руководством были использованы оценочные значения и допущения, которые оказали влияние на оценку статей активов и обязательств на дату составления финансовой отчетности, а также доходов и расходов за отчетный период. Фактические результаты могут не совпадать с данными оценочными значениями и допущениями. Наиболее существенные оценочные значения, сделанные руководством при составлении прилагаемой консолидированной финансовой отчетности, касаются сроков полезного использования материальных и нематериальных активов, спра-

ведливой стоимости производных финансовых инструментов, а также вероятности реализации активов по отложенным налогам, как указано в Примечаниях 2, 8, 9, 15 и 21.

Методика пересчета в иностранную валюту

Функциональной валютой Компании является доллар США, поскольку большая часть ее доходов, капитальных затрат, операционных расходов и поступлений по займам либо выражены в долларах США, либо привязаны к курсу обмена доллара США. Соответственно, данные по сделкам и остаткам по расчетам, не деноминированных в долларах США (в основном по сделкам, деноминированным в российских рублях и евро), были пересчитаны в доллары США в соответствии со стандартом финансового учета SFAS 52 «Пересчет в иностранную валюту». Целью данного пересчета является получение точно таких же результатов, какие были бы получены в случае, если бы учет велся в долларах США.

Денежные средства, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность и займы рассматриваются как монетарные активы и обязательства и представляются в долларах США по курсу на дату составления баланса. Немонетарные активы и обязательства, включая внеоборотные активы и акционерный капитал, либо отражаются по первоначальной стоимости в долларах США, либо пересчитываются по историческому курсу на дату их приобретения. Доходы и расходы пересчитываются по среднемесячному курсу. Статьи отчета о движении денежных средств пересчитываются по курсу на дату совершения операций или с применением среднемесячных или среднеквартальных обменных курсов.

Возникающие при пересчете разницы от применения различных курсов включаются в отчеты о прибылях и убытках как расходы или доходы.

В соответствии с решением международных организаций, регулирующих ведение бухгалтерского учета и составление финансовой отчетности, с 1 января 2003 года экономика Российской Федерации перестала считаться гиперинфляционной в соответствии с положениями, установленными SFAS 52. Поскольку доллар является функциональной валютой Компании, изменение инфляционного статуса экономики не оказало какого-либо влияния на результаты деятельности или финансовое положение Компании и ее дочерних предприятий.

Рубль не является полностью конвертируемой валютой за пределами территории Российской Федерации. Официальные обменные курсы ежедневно устанавливаются Центральным банком России («ЦБР») и в целом считаются соответствующими рыночным курсам. Пересчет деноминированных в рублях активов и обязательств в доллары США для целей настоящей финансовой отчетности не означает, что Компания может реализовать или погасить представленные суммы этих активов и обязательств в долларах США. Это также не означает, что Компания может возратить представленные в долларах США суммы капитала своим акционерам или распределить их между ними.

На 31 декабря 2004 и 2003 годов официальные обменные курсы составляли 27,75 и 29,45 рубля за 1 доллар США соответственно.

Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства состоят из наличных средств в кассе и денежных средств на банковских счетах Компании. Денежные эквиваленты включают краткосрочные депозиты в банках со сроком погашения на дату внесения средств не свыше трех месяцев. Денежные эквиваленты отражаются в учете по первоначальной стоимости, которая приблизительно соответствует их справедливой стоимости.

Денежные средства, использование которых ограничено, включенные в предоплаты и прочие краткосрочные активы, в основном представляют собой:

- (i) средства на условно-депозитных счетах, в финансовых учреждениях в качестве обеспечения долговых обязательств по займам, взятым некоторыми консолидированными дочерними предприятиями Компании;
- (ii) беспроцентные депозитные резервы, размещенные в ЦБР согласно требованиям российского законодательства в связи с кредитами, полученными от международных организаций на срок до трех лет.

Краткосрочные финансовые вложения

Краткосрочные финансовые вложения представляют собой вложения в векселя, а также депозиты в банках с первоначальным сроком погашения от 3-х до 12-ти месяцев. Данные вложения отражаются по первоначальной стоимости, приблизительно соответствующей их справедливой стоимости. Балансовая стоимость краткосрочных финансовых вложений может быть уменьшена для отражения обесценения (если последнее имеет постоянный характер).

Дебиторская задолженность

Дебиторская задолженность представляется за вычетом резерва по сомнительной задолженности. Компания формирует резерв по сомнительной задолженности, основываясь на периодическом анализе дебиторской задолженности, включая оценку остатков, платежи по которым были просрочены.

Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы отражаются по наименьшей из стоимости приобретения и цены возможной реализации. Стоимость приобретения определяется по методу ФИФО. Товарно-материальные запасы состоят в основном из SIM-карт, карт предоплаты, телефонных аппаратов и запасных частей.

Налог на добавленную стоимость

Налог на добавленную стоимость ("НДС") с выручки подлежит уплате в налоговые органы по методу начисления, на основании счетов, выставленных покупателям и дилерам. НДС, уплаченный при приобретении товаров и услуг, может быть предъявлен к возмещению или вычтен (с учетом определенных ограничений) из НДС с выручки. НДС, связанный с приобретением товаров и услуг, в случае, если он не может быть предъявлен в бюджет по состоянию на дату составления финансовой отчетности, отражается в балансе в качестве актива «НДС к возмещению» в полном объеме.

НДС к возмещению, представляющий собой суммы, уплаченные или подлежащие уплате поставщикам, возмещается налоговыми органами путем вычета этих сумм из НДС к уплате в налоговые органы с дохода МегаФон или путем прямого перечисления денежных средств налоговыми органами. Руководство регулярно анализирует возможность получения остатков по НДС к возмещению и считает, что суммы, отраженные в настоящей финансовой отчетности, могут быть полностью возмещены в течение одного года, за исключением 30 613 долларов США и 5 136 долларов США, которые по состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов соответственно, классифицируются как долгосрочные активы.

Отложенные финансовые затраты

Вознаграждение за организацию финансирования, комиссионные сборы за предоставление кредитной линии, а также оплата соответствующих юридических услуг, выплачиваемая в связи с организацией предоставления финансирования со стороны кредитных организаций, капитализируются и списываются в качестве расходов периода на протяжении срока действия соответствующих займов с использованием метода эффективной процентной ставки.

Нематериальные активы

Нематериальные активы включают в себя затраты на приобретение номерной емкости, капитализированные затраты на приобретение лицензий и прочие нематериальные активы.

Затраты по лицензиям представляют собой либо распределенные цены приобретения на лицензии, приобретенные при объединении компаний, либо платежи государственным учреждениям, произведенные при получении лицензий. Затраты по лицензиям капитализируются и амортизируются с использованием линейного метода в течение ожидаемого срока их полезного использования (от десяти до двенадцати лет) начиная с момента начала коммерческой деятельности на предусмотренной данными лицензиями территории.

Стоимость номерной емкости представляет собой платежи за доступ к телефонным номерам и использование телефонных линий. Стоимость номерной емкости амортизируется в течение шести лет с использованием линейного метода.

Прочие нематериальные активы амортизируются с использованием линейного метода в течение ожидаемого срока их полезного использования, который обычно составляет от 2 до 10 лет.

Все нематериальные активы периодически анализируются на предмет обесценения.

Основные средства

В январе 2004 года Компания изменила свою оценку ожидаемого срока полезного использования биллинговых систем и офисного оборудования с 5 до 3 лет. Это изменение привело к уменьшению чистой прибыли за 2004 год приблизительно на 7,0 млн. долларов США.

Основные средства отражаются по исторической стоимости их приобретения за вычетом накопленного износа. В стоимость основных средств включаются затраты, непосредствен-

но связанные с приведением их в рабочее состояние. Расходы по процентам, понесенные в течение периода создания проекта, капитализируются как часть основных средств до завершения проекта и введения актива в эксплуатацию. Амортизация начисляется с использованием линейного метода, исходя из срока полезного использования основных средств. Компания применяет следующие сроки полезного использования основных средств:

Здания и сооружения	7-20 лет
Коммутационное оборудование, включая биллинговые системы	3-7 лет
Базовые станции, включая программное обеспечение	7 лет
Прочее сетевое оборудование	5-7 лет
Машины и офисное оборудование	3-5 лет

Улучшения арендованного имущества амортизируются исходя из срока аренды или ожидаемого срока полезного использования, в зависимости от того, который из них меньше. Срок аренды включает сроки продления договора аренды, если вероятность этих продлений достаточно высока.

Расходы на содержание, ремонт и замену незначительных элементов основных средств относятся на расходы. Расходы по модернизации и замене оборудования относятся на увеличение стоимости объектов основных средств. В случае продажи или выбытия основных средств их стоимость и накопленная амортизация исключаются из соответствующих счетов учета. Прибыль и убытки от реализации или выбытия объектов основных средств включаются в расчет прибыли по результатам операционной деятельности.

Компания ведет учет обязательств по выбытию активов в соответствии с SFAS 143 «Учет обязательств, связанных с выбытием активов». Согласно SFAS 143, предприятия должны учитывать справедливую стоимость установленных договорами или законами обязательств, относящихся к выбытию активов, в периоде возникновения таких обязательств. Такие затраты изначально капитализируются с последующим начислением износа на протяжении остаточного срока полезной службы актива. После полного погашения обязательств по выбытию активов любые расхождения между окончательной стоимостью и ранее учтенной величиной обязательства отражаются как прибыль или убыток от выбытия актива. Компания имеет некоторые установленные договорами обязательства, связанные с арендой объектов для размещения базовых станций и мачт, которые подпадают под действие SFAS 143. Они включают обязательства по восстановлению объектов, на которых находятся базовые станции и мачты. Принятие SFAS 143 с 1 января 2003 года не оказало существенного влияния на прилагаемую финансовую отчетность.

Обесценение внеоборотных активов

Компания периодически производит оценку возможности восстановления балансовой стоимости своих внеоборотных активов в соответствии с положением SFAS 144 «Учет обесценения и выбытия внеоборотных активов». В любой момент, когда какие-либо события или изменения обстоятельств указывают на возможность того, что балансовая стоимость активов может оказаться невосстанавливаемой, Компания производит сравнение недисконтированных денежных потоков, которые будут получены от использования данных активов, с балансовой стоимостью этих активов.

Когда сумма недисконтированных денежных потоков оказывается меньше балансовой стоимости активов, Компания признает убытки от обесценения и уменьшает балансовую стоимость активов до их справедливой стоимости, измеряемой как значение дисконтированных будущих денежных потоков от использования данных активов. В 2004 и 2003 годах такого рода обесценение не имело места, за исключением списания в сумме 4,6 млн. долларов США, связанного с отдельной биллинговой системой и определенным телекоммуникационным оборудованием, которое было отражено в 2004 году.

Финансовый лизинг

При принятии лизинговых договоров Компания отражает в балансе активы и обязательства по финансовому лизингу в суммах, эквивалентных приведенной стоимости минимальных лизинговых платежей, или по справедливой стоимости полученного в лизинг оборудования, в зависимости от того, какая из указанных сумм окажется меньше.

Процентный расход определяется от суммы задолженности по лизинговым платежам в течение срока лизингового соглашения с использованием метода постоянной процентной ставки, которая применяется к сумме основной задолженности по лизинговым платежам за каждый период. Арендные платежи по лизинговым платежам распределяются между процентным расходом и снижением суммы основной задолженности. Поскольку по истечении срока лизингового соглашения Компания приобретает право собственности на объекты лизинга, износ на такие активы начисляется аналогично амортизируемым активам, принадлежащим Компании.

Предоплаты от абонентов

Суммы авансов от абонентов за услуги связи не признаются в качестве выручки до момента фактического предоставления услуг.

Беспроцентные займы от акционеров

Компания учитывает беспроцентные займы, полученные от неконтролирующих акционеров, в соответствии со стандартом APB 21 «Проценты по дебиторской и кредиторской задолженности». Соответственно, эти займы отражены по их приведенной стоимости, которая определяется с использованием средневзвешенной ставки процента по кредитам Компании. Соответствующий дисконт включается в добавочный капитал в отчете о движении акционерного капитала. Начисленный вмененный процент включается в строку «Расходы по процентам» в прилагаемых отчетах о прибылях и убытках.

Признание выручки

Компания выделяет источники выручки следующим образом:

- Выручка, полученная от собственных абонентов, включая абонентскую плату, плату за использование эфирного времени, плату за дополнительные услуги, а также платежи, взимаемые с абонентов за услуги роуминга вне пределов сети «МегаФон»;
- Реализация услуг роуминга другим операторам беспроводной связи (обслуживание в сети «МегаФон» абонентов других операторов);
- Плата за подключение;

- Поступления от реализации сотовых телефонов и аксессуаров; и
- Прочая выручка: предоставление телекоммуникационных каналов в аренду другим операторам и техническая поддержка.

Абонентская плата

Компания признает выручку по ежемесячной абонентской плате в том месяце, в котором были предоставлены соответствующие услуги связи.

Выручка от использования сети и дополнительных услуг

Выручка от использования сети включает в себя доходы от использования абонентами эфирного времени и услуг по передаче данных. Компания признает выручку от использования сети и дополнительных услуг в том периоде, в котором услуги были предоставлены.

Компания признает выручку от услуг, предоставляемых абонентам, получающим услуги на условиях предоплаты и имеющим недостаточные средства на своих счетах на момент предоставления услуги, только при последующем получении оплаты от таких абонентов.

Компания отражает суммы выручки от отдельных дополнительных услуг (в т.ч. услуг по предоставлению контента) развернуто, если Компания несет ответственность за предоставление контента, и свернуто, если ответственность за предоставление контента лежит на провайдере этой услуги.

Карты предоплаты

Карты предоплаты позволяют абонентам осуществлять звонки и/или пользоваться другими услугами Компании, такими как SMS или отправление и принятие факсов, в пределах номинала карты. В момент продажи карт предоплаты Компания отражает получение денежных средств как предоплату от абонентов. Выручка признается Компанией в периоде фактического оказания услуг. Неиспользованное время по проданной карте признается в качестве выручки в момент окончания срока действия карты.

Услуги роуминга

Компания учитывает стоимость предоставленных услуг в связи с роумингом гостей абонентов прочих операторов беспроводной связи, использующих сеть МегаФон, в основном на поминутной основе.

Плата за подключение

Плата за подключение к сети представляет собой единовременный платеж, получаемый от абонентов в момент начала предоставления услуг.

Компания отражает плату за подключение в качестве доходов будущих периодов и признает ее в качестве выручки в течение ожидаемого среднего срока использования абонентом услуг Компании. Такие ожидаемые средние сроки использования абонентом услуг Компании различаются в зависимости от региона и вида тарифного плана. В 2003-2004 годах эти сроки варьировались от одного до трех лет.

Компания периодически оценивает средние ожидаемые сроки использования абонентом услуг Компании по каждой дочерней компании. В 2003 году одна из дочерних компаний изменила средний ожидаемый срок использования услуг с трех лет до одного года. Такое изменение увеличило сумму прибыли за 2003 год примерно на 2 534 доллара США. Такое изменение было вызвано изменением конкурентной ситуации на рынке.

Реализация сотовых телефонов и аксессуаров

Компания реализует относительно небольшое количество телефонов и аксессуаров. Компания признает выручку от реализации телефонов и аксессуаров в момент передачи телефонов и аксессуаров покупателю.

Передача в аренду каналов связи и техническая поддержка

Компания предоставляет в аренду другим российским операторам каналы связи и оказывает техническую поддержку по их использованию. Компания признает выручку от данных услуг в том периоде, в котором эти услуги были оказаны.

Сделки с несколькими элементами

Отдельные коммерческие соглашения Компании представляют собой сделки с несколькими элементами. В соответствии со стандартом EITF «Сделки с несколькими элементами» Компания распределяет вознаграждение, полученное от абонента, на различные элементы согласно договору на основе их относительной справедливой стоимости.

Скидки и комиссионные дилерам

Дилеры приобретают у Компании договоры на предоставление услуг абонентам и карты предоплаты со скидкой и перепродают их абонентам по ценам, установленным Компанией. Помимо этого дилеры принимают от абонентов плату за услуги и перечисляют эти средства Компании. В свою очередь Компания платит дилерам комиссионные, размер которых определяется как процент от полученных ими средств. Соответствующие скидки и комиссионные признаются в составе расходов на продажу и маркетинг.

Компания также платит дилерам комиссионные за каждого подключенного абонента в зависимости от региона, класса или типа подключенного абонента и иных факторов, включая среднюю выручку по абоненту за определенные периоды времени. Компания признает общую предполагаемую сумму комиссионных к уплате в момент подключения абонента дилером.

Затраты на рекламу

Затраты на рекламу относятся на расходы по мере их понесения. В 2004 и 2003 годах эти затраты составили 94 828 долларов США и 60 872 доллара США соответственно.

Обязательства по пенсионному обеспечению

МегаФон и дочерние компании производят обязательные отчисления (в составе единого социального налога) в Государ-

ственный Пенсионный фонд (план с установленными отчислениями). У Компании отсутствуют юридически установленные или подразумеваемые обязательства в отношении дальнейших пенсионных выплат по этому плану. Единственной обязанностью Компании является уплата взносов при наступлении срока платежа. Отчисления Компании в рамках системы пенсионного обеспечения списываются на расходы того года, к которому они относятся. Сумма расходов по отчислениям в Государственный Пенсионный фонд составила в 2004 и 2003 годах 16 567 и 7 596 долларов США соответственно.

Кроме того, у Компании имеется пенсионный план с установленными выплатами, который распространяется на всех сотрудников одного из местных подразделений Компании. Чистая сумма пенсионных обязательств, а также соответствующий расход по пенсионному обеспечению основаны, в частности, на допущениях о ставке дисконтирования, ожидаемой доходности активов плана, увеличении зарплаты и смертности участников пенсионного плана. Актуарные прибыли и убытки не признаются и амортизируются в течение будущих периодов.

Налог на прибыль

В своей финансовой отчетности Компания отражает налог на прибыль, рассчитанный согласно нормам действующего законодательства Российской Федерации. Компания рассчитывает налог на прибыль с использованием метода обязательств в соответствии с положением SFAS 109 «Налоги на прибыль». Согласно методу обязательств, отложенный налог на прибыль отражает будущие налоговые последствия временных разниц между суммами активов и обязательств согласно финансовой отчетности и отчетности для налоговых целей и рассчитывается исходя из ставок налога на прибыль, которые будут действовать в годы, когда данные временные разницы, предположительно, перестанут существовать.

Эффект изменения ставок налога на отложенные налоговые активы и обязательства относится на прибыль в том периоде, в котором новая ставка вступила в силу. Оценочные резервы по отложенным налоговым активам создаются в случае, когда вероятность того, что весь отложенный налоговый актив или его часть не будут реализованы в будущих периодах, выше, чем вероятность обратного. При определении оценочных резервов в расчет принимаются ожидаемые размеры налогооблагаемой прибыли, восстановление различных временных налоговых разниц и стратегии налогового планирования.

Компания не признает отложенные налоговые активы или обязательства в отношении временных разниц, которые в соответствии со стандартом SFAS 52 «Пересчет в иностранную валюту» образовались из-за пересчета национальной валюты в функциональную валюту с применением исторического курса, а также по разницам, возникшим в результате изменения курса валют или индексирования для целей налогообложения.

Концентрация кредитного риска

Компания размещает свободные денежные средства в различных банках, включая Телекомбанк, Связьбанк и Русский Индустриальный Банк, которые являются связанными сторонами по отношению к Компании (см. Примечания 4, 5, 7, 13 и 23). Страхование депозитов в российских банках либо не практикуется, либо осуществляется в минимально допустимых объемах. Для целей управления кредитными рисками МегаФон

размещает свободные денежные средства в разных российских и иностранных банках. Некоторые из этих российских банков являются государственными. Руководство периодически анализирует кредитоспособность банков, в которых Компания размещает денежные средства.

Компания предоставляет отсрочку платежа некоторым контрагентам, в основном иностранным и российским телекоммуникационным операторам, по оплате услуг роуминга, а также некоторым дилерам и, в связи с этим, создает резервы под сомнительную задолженность отдельных дебиторов, с которыми связан возможный существенный кредитный риск. Компания обычно требует от абонентов предоплаты услуг, за исключением корпоративных абонентов, которые считаются надежными.

Совокупный доход

Стандарт SFAS 130 «Учет совокупного дохода» предусматривает отражение в учете совокупного дохода в дополнение к чистой прибыли. Совокупный доход определяется как чистая прибыль плюс все прочие изменения в чистых активах от источников, не связанных с акционерами Компании. В 2004 и 2003 годах совокупный доход был равен чистой прибыли.

Сравнительная информация

Определенные статьи и пояснения к ним за предыдущие годы были реклассифицированы для приведения в соответствие формам финансовой отчетности за 2004 год.

Изменения в стандартах учета

В декабре 2003 года Комитет по стандартам финансовой отчетности ("FASB") выпустил Разъяснения ("FIN") 46R «Консолидация компаний с переменным участием». FIN 46R предусматривает консолидацию существующих неконсолидированных компаний с переменным участием в финансовой отчетности их основных выгодоприобретателей в случаях отсутствия фактического распределения рисков таких компаний между имеющимися участниками. С 1 января 2004 года Компания применяет FIN 46R в отношении компаний с переменным участием, созданных после 31 января 2003 года. С 1 января 2005 года Компания будет применять FIN 46R в отношении компаний с переменным участием, созданных до 1 января 2004 года. Компания не выявила ранее сформированных компаний с переменным участием. Соответственно, принятие положений FIN 46R не оказало существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

В 2004 году FASB выпустил SFAS 123R «Вознаграждение в форме акций» и SFAS 153 «Обмен немонетарных активов». Положения этих стандартов действуют в отношении периодов, начинающихся после 15 июня 2005 года. Компания предполагает, что указанные стандарты не окажут существенного влияния на ее финансовую отчетность.

3. Приобретения

В феврале и апреле 2003 года Компания приобрела доли меньшинства в Мобиком-Новосибирск и Мобиком-Хабаровск, тем самым увеличив свою долю владения в них до 100%. Эти приобретения были отражены в учете с использованием метода покупки. Совокупная цена покупки составила 14 840 дол-

ларов США, которые были выплачены в денежной форме.

Распределение цены покупки основывалось на оценке справедливой стоимости приобретаемых чистых активов и выглядело следующим образом:

Лицензии	19 526
Отложенные налоги на прибыль	(4 686)
Итого	14 840

4. Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты состоят из:

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Банковские депозиты и денежные средства в кассе	137 882	34 751
Срочные депозиты	193 880	25 225
Итого денежные средства и их эквиваленты	331 762	59 976

Срочные депозиты на 31 декабря 2004 года приносили процентный доход в размере от 2,35% до 6,5% годовых и имели первоначальный срок погашения не более 90 дней. Эти депозиты могут быть востребованы до наступления срока погашения без каких-либо штрафных санкций.

По состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов денежные средства и их эквиваленты в сумме 24 426 долларов США и 15 347 долларов США были размещены на депозитах в организациях, являющихся связанными сторонами, включая 2 961 доллар США и 15 347 долларов США в Телекомбанке и суммы 21 465 долларов США и ноль в Связьбанке соответственно (см. Примечания 2, 13(8) и 23).

5. Краткосрочные финансовые вложения

По состоянию на 31 декабря 2003 года срочные депозиты на сумму 54 713 долларов США были размещены в Телекомбанке, являющемся связанной стороной Компании.

6. Дебиторская задолженность, нетто

Дебиторская задолженность состоит из:

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Дебиторская задолженность от абонентов	9 144	3 982
Дебиторская задолженность по услугам роуминга	14 068	10 591
Дебиторская задолженность дилеров	14 012	5 874
Прочее	1 703	1 452
Резерв по сомнительным долгам	(1 768)	(1 492)
Итого дебиторская задолженность, нетто	37 159	20 407

В следующей таблице приводятся изменения суммы оценочного резерва по сомнительной задолженности в 2004 и 2003 годах:

	2004 г.	2003 г.
Сальдо на начало года	1 492	1 236
Резерв по сомнительным долгам	1 018	869
Списание дебиторской задолженности	(742)	(613)
Сальдо на конец года	1 768	1 492

7. Предоплаты и прочие текущие активы

Предоплаты и прочие текущие активы состоят из:

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Предоплата по налогам	11 628	14 171
Авансы за рекламу	4 818	2 072
Авансы прочим поставщикам услуг	20 699	16 367
Прочие текущие активы	8 237	4 963
Денежные средства, использование которых ограничено	5 374	2 850
Итого предоплаты и прочие краткосрочные активы	50 756	40 423

Авансы прочим поставщикам услуг представляют собой в основном авансы, выданные другим операторам за межсетевые соединения, авансы за услуги по обслуживанию сети, а также авансы дилерам. Предоплата по налогам в основном состоит из предоплаты по налогу на прибыль в сумме 10 924 и 11 232 доллара США по состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов соответственно.

По состоянию на 31 декабря 2003 года денежные средства, использование которых ограничено, в сумме 2 850 долларов

США были размещены в Телекомбанке под 6,75%. Этот депозит был предоставлен в качестве обеспечения кредита, выданного Телекомбанком ЗАО «ТТ-Мобайл» в сумме 2 500 долларов США в ноябре 2001 года (см. Примечание 13(8)). В течение 2004 года сумма депозита снизилась до 1 650 долларов США (см. Примечание 13(8)). Также в связи с заключением краткосрочного соглашения об открытии кредитной линии с Citibank N.A. и ING Bank N.V. Компания разместила в ЦБР беспроцентный депозит на сумму 3 724 доллара США. Ограничения на возврат этого депозита будут сняты в сентябре 2005 года.

8. Основные средства

Основные средства состоят из:

	Здания, сооружения и улучшения арендованного имущества	Телекоммуникационная сеть	Автотранспорт, компьютеры, офисное и прочее оборудование	Незавершенное строительство	Итого
Историческая стоимость:					
На 31 декабря 2003 г.	29 013	639 023	64 091	286 236	1 018 363
Поступления	–	–	–	966 340	966 340
Внутренние перемещения	33 656	752 408	56 687	(842 751)	–
Выбытия	(659)	(21 027)	(1 660)	(878)	(24 224)
На 31 декабря 2004 г.	62 010	1 370 404	119 118	408 947	1 960 479
Накопленный износ:					
На 31 декабря 2003 г.	5 914	147 455	22 356	–	175 725
Начисление износа	3 204	153 394	22 122	–	178 720
Выбытия	(161)	(17 989)	(1 192)	–	(19 342)
На 31 декабря 2004 г.	8 957	282 860	43 286	–	335 103
Остаточная балансовая стоимость					
на 31 декабря 2004 г.	53 053	1 087 544	75 832	408 947	1 625 376
Остаточная балансовая стоимость					
на 31 декабря 2003 г.	23 099	491 568	41 735	286 236	842 638

Незавершенное производство включает в себя авансы поставщикам сетевого оборудования в сумме 46 965 долларов США и 38 380 долларов США по состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов соответственно.

Телекоммуникационная сеть включает в себя программное обеспечение, относящееся к базовым станциям, а также лицензии на биллинговые системы с остаточной балансовой стоимостью 112 094 доллара США и 63 336 долларов США на 31 декабря 2004 и 2003 годов соответственно.

Капитализированные проценты в 2004 и 2003 годах составили 23 450 долларов США и 11 586 долларов США соответственно. Компания также заключила ряд соглашений по лизингу телекоммуникационного оборудования, транспортных средств, компьютеров и сооружений на периоды от 1 года до 10 лет. Компания приобретает право собственности на арендованное имущество по истечении срока лизинговых соглашений.

Ниже приводится анализ активов, полученных по лизинговым соглашениям по состоянию на 31 декабря 2004 года:

	Здания, сооружения и улучшения арендованного имущества	Телекоммуникационная сеть	Автотранспорт, компьютеры, офисное и прочее оборудование	Незавершенное строительство	Итого
Стоимость на 31 декабря 2004 г.	4 624	39 363	2 345	7	46 339
Накопленный износ	(1 194)	(10 575)	(655)	–	(12 424)
Остаточная балансовая стоимость					
на 31 декабря 2004 г.	3 430	28 788	1 690	7	33 915

Компания арендует сетевое телекоммуникационное оборудование у компании «РТК-Лизинг», являющейся связанной стороной. На 31 декабря 2004 и 2003 годов остаточная балансовая стоимость активов, полученных на условиях финансового лизинга от «РТК-Лизинг», составляла 26 715 долларов США и 28 944 доллара США, а суммы обязательств по финансовому лизингу составляли 15 347 долларов США и 24 900 долларов США соответственно.

Ниже приводится обобщенная информация о будущих совокупных минимальных платежах по финансовому лизингу (без учета НДС), подлежащих осуществлению после 31 декабря 2004 года:

Год	
2005	17 838
2006	4 675
После 2006	17
Итого минимальные лизинговые платежи	22 530
За вычетом процентов	(3 907)
Приведенная стоимость минимальных лизинговых платежей	18 623
За вычетом краткосрочной части	(14 425)
Долгосрочная часть обязательств по финансовому лизингу	4 198

В следующей таблице отражены изменения обязательств Компании, связанных с выбытием активов:

	2004 г.	2003 г.
Обязательства по выбытию активов на начало года	1 421	–
Обязательство, признанное в момент перехода на новый стандарт	–	793
Обязательство, признанное в течение года	3 449	509
Изменения в оценках будущих потоков денежных средств	4 620	–
Увеличение обязательств вследствие признания процентных расходов	212	119
Обязательства по выбытию активов на конец года	9 702	1421

9. Нематериальные активы

Нематериальные активы состоят из:

	Лицензии на ведение деятельности	Номерная емкость	Прочие нематери- альные активы	Итого
Историческая стоимость:				
На 31 декабря 2003 г.	595 693	60 809	60 799	717 301
Поступления	–	7 725	9 706	17 431
Выбытия	–	(32)	(601)	(633)
На 31 декабря 2004 г.	595 693	68 502	69 904	734 099
Накопленный износ:				
На 31 декабря 2003 г.	87 221	22 193	33 549	142 963
Начисление амортизации	51 240	11 930	15 548	78 718
Выбытия	–	(29)	(403)	(432)
На 31 декабря 2004 г.	138 461	34 094	48 694	221 249
Остаточная балансовая стоимость				
на 31 декабря 2004 г.	457 232	34 408	21 210	512 850
Остаточная балансовая стоимость				
на 31 декабря 2003 г.	508 472	38 616	27 250	574 338

Расход по амортизации в последующие пять лет будет распределяться следующим образом: 2005 год – 70 230, 2006 год – 66 065, 2007 год – 58 944, 2008 год – 56 280 и 2009 год – 54 094 доллара США.

Руководство считает, что все действующие лицензии будут в будущем возобновлены без существенных затрат. Сроки данных лицензий истекают в период с 2008 по 2011 годы.

Компания и ее дочерние предприятия имеют ряд лицензий, выданных Министерством информационных технологий и связи Российской Федерации.

10. Прочие внеоборотные активы

Прочие внеоборотные активы включают:

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
НДС к возмещению	30 613	5 136
Отложенные финансовые затраты	35 270	6 498
Прочее	468	276
Итого прочие внеоборотные активы	66 351	11 910

11. Кредиторская задолженность

Кредиторская задолженность состоит из:

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Роуминг	7 663	6 069
Сетевые соединения	22 520	7 498
Дилеры	11 758	9 528
Прочая кредиторская задолженность	26 878	15 803
Итого кредиторская задолженность	68 819	38 898

12. Начисленные обязательства

Начисленные обязательства состоят из:

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Начисленные налоги	21 461	15 198
Заработная плата и социальные отчисления	9 560	4 408
Начисленные проценты	6 273	3 320
Прочие начисленные обязательства	21 987	7 319
Итого начисленные обязательства	59 281	30 245

13. Краткосрочные и долгосрочные займы и кредиты

Краткосрочные займы и кредиты

Краткосрочные займы и кредиты состоят из:

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
Международный Московский Банк (ММБ)	2 500	–
Овердрафт в Сбербанке	864	1 653
Итого краткосрочные займы и кредиты	3 364	1 653

В сентябре 2004 года Компания заключила необеспеченный кредитный договор с ММБ на сумму 10 000 долларов США, из которых 7 500 долларов США остаются неиспользованными. Срок погашения кредита наступает в 2005 году, а проценты по нему начисляются по ставке ЛИБОР плюс 3,85% годовых. В апреле 2005 года процентная ставка была изменена на ЛИБОР плюс 2,75% годовых.

Долгосрочные займы и кредиты

Долгосрочные займы и кредиты состоят из:

	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
ЕБРР и МФК (1)	–	68 000
Nordea и Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG (1)	50 782	55 595
Международный Московский Банк (2)	2 500	40 036
Рублевые облигации (3)	109 420	53 016
Еврооблигации (4)	375 000	–
Сбербанк (5)	205 433	157 962
Citibank International plc., ING BHF-Bank Aktiengesellschaft, и ING Bank N.V. (6)	264 656	–
Siemens AG (6)	–	27 625
Казкоммерцбанк и Москоммерцбанк (7)	30 000	–
Прочие займы (8)	58 505	18 041
Итого долгосрочные займы и кредиты	1 096 296	420 275
За вычетом краткосрочной части	107 399	66 469
Долгосрочная часть	988 897	353 806

Ниже представлен график выплаты займов в течение пяти лет с 1 января 2005 года:

	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	После 2009 г.	Итого
Итого	107 399	172 461	205 576	151 870	432 227	26 763	1 096 269

(1) Европейский Банк Реконструкции и Развития (ЕБРР), Международная финансовая корпорация (МФК), Nordea и Bayerische Hypo- und Vereinsbank AG (Nordea/HVB)

В 2002 году компания «Соник Дуо» получила заемные средства общей суммой 68 000 долларов США в виде кредитов «А» и «Б» от ЕБРР и МФК и заключила договор об организации экспортного кредитования с Nordea/HVB. Сумма кредита «А» от ЕБРР и МФК составляла 48 000 долларов США по ставке ЛИБОР плюс 5,4% годовых, а сумма кредита «Б» составляла 20 000 долларов США по ставке ЛИБОР плюс 5,15% годовых. Сумма кредита от Nordea/HVB составила 58 000 долларов США по ставке ЛИБОР плюс 0,30% - 1,85% годовых.

В октябре 2004 года компания «Соник Дуо» погасила кредиты «А» и «Б», выданные ЕБРР и МФК, за счет средств, полученных Компанией в рамках договора с Citibank N.A. и ING Bank N.V. о предоставлении краткосрочного кредита на сумму 150 000 долларов США (см. Примечание 13(8)) и признала расходы по процентам в размере 687 долларов США в связи со списанием соответствующих отложенных финансовых затрат.

В ноябре 2004 года компания «Соник Дуо» погасила оставшуюся часть основной суммы кредита Nordea/HVB, которая на тот момент составляла 50 035 долларов США. В то же самое время Компания заключила новый необеспеченный кредитный договор с Nordea/HVB на сумму 50 782 доллара США. Гарантии под этот кредит были предоставлены шведским агентством экспортного кредитования EKN. Новый кредит предоставлен по ставке ЛИБОР плюс 0,8% годовых со сроком погашения в 2005-2008 годах. Этот договор налагает на Компанию различные ограничения, связанные с долгами, гарантиями, отказом от предоставления залога, приобретениями и изменением видов деятельности без предварительного согласия Nordea/HVB. Условия кредита также требуют от Компании выполнения различных финансовых и нефинансовых условий. Отложенные финансовые затраты в сумме 1 417 долларов США были капитализированы в связи с получением этого кредита.

(2) Международный Московский Банк (ММБ)

В 2002 и 2003 годах Компания заключила два кредитных договора с ММБ на сумму 36 000 долларов США и 15 000 долларов США по ставкам ЛИБОР плюс 6% годовых и ЛИБОР плюс 4,3% годовых соответственно. Эти кредиты были погашены в сентябре 2004 года.

В сентябре 2004 года Компания заключила необеспеченный кредитный договор с ММБ на сумму 35 000 долларов США. По состоянию на 31 декабря 2004 года доступная к получению по этому кредитному договору сумма составляла 32 500 долларов США. Срок погашения кредита наступает в 2007 – 2008 годах, а проценты по нему начисляются по ставке ЛИБОР плюс 5,25% годовых. В апреле 2005 года процентная ставка была изменена на ЛИБОР плюс 3,75% годовых.

(3) Рублевые облигации

В июне 2003 года «МегаФон Финанс», 100-процентное дочернее предприятие Компании, выпустило облигации на сумму 1 500 млн. рублей (49 426 долларов США по обменному курсу на 30 июня 2003 года). Облигации были выпущены с премией в размере 75,6 млн. рублей (2 491 доллар США по курсу на 30 июня 2003 года). Эффективная процентная ставка по этой задолженности составляет 9,75%. Срок погашения облигаций наступает в 2006 году.

В апреле 2004 года Компания осуществила выпуск облигаций на сумму 1 500 млн. рублей (52 429 долларов США по обменному курсу на 15 апреля 2004 года). Облигации были выпущены по номинальной стоимости по ставке 9,28% и подлежат погашению в апреле 2007 года.

(4) Еврооблигации

В декабре 2004 года компания MegaFon S.A. выпустила векселя долевого участия в займе (Еврооблигации) на сумму 375 млн. долларов США по номинальной стоимости под 8% годовых, выплачиваемых два раза в год, в июне и декабре. Данные Еврооблигации подлежат погашению в декабре 2009 года. Поступления средств от Еврооблигаций использовались для финансирования кредита MegaFon S.A., предоставленного Компании на условиях, в основном совпадающих с условиями выпуска Еврооблигаций. Поручителями по Еврооблигациям выступают все операционные дочерние предприятия Компании (за исключением «ТТ-Мобайл»). Этот кредитный договор налагает на Компанию и ее дочерние предприятия различные ограничения, связанные с долгами, продажей и выбытием отдельных активов, операциями с аффилированными компаниями, осуществлением определенных платежей (например, дивидендов), слияниями и поглощениями и отказом от предоставления залога. Условия кредита также требуют от Компании выполнения различных финансовых и нефинансовых условий. Отложенные финансовые затраты в сумме 6 394 долларов США, непосредственно связанные с получением заемных средств, были капитализированы Компанией в связи с выпуском Еврооблигаций.

(5) Сбербанк

Компания и некоторые из ее дочерних компаний заключили со Сбербанком ряд договоров о предоставлении кредитных линий, деноминированных в разных валютах. По состоянию на 31 декабря 2004 года часть этих кредитов, выраженная в долларах США (72 263 доллара США) имела процентную ставку от 10% до 11,5% годовых; рублевая часть кредитов (133 170 долларов США) имела процентную ставку 12%. Кредиты подлежат погашению в различные сроки в период с 2005 по 2009 годы. В обеспечение по кредитам Компания предоставила телекоммуникационное оборудование с остаточной балансовой стоимостью около 97 940 долларов США по состоянию на 31 декабря 2004 года.

(6) Citibank International plc. и ING BHF-Bank Aktiengesellschaft и Siemens AG; Citibank International plc. и ING Bank N.V. и Ericsson AB; Citibank International plc. и ING Bank N.V. и Nokia Corporation

В июле-декабре 2003 года Компания заключила беспроцентные договоры на поставку оборудования с Siemens AG и Nokia Corporation на сумму 83,9 млн. евро и 300,0 млн. евро соответственно, а также договор на предоставление открытой линии с Ericsson AB на сумму фактических закупок. Компания осуществила предоплату в размере 15% от стоимости закупок и должна была оплатить остальные суммы в течение 180 дней после поставки оборудования.

В октябре 2003 года Компания заключила договор о предоставлении кредитов («Кредитная линия Hermes») на общую сумму 75,4 млн. евро (102 683 доллара США по обменному курсу на 31 декабря 2004 года) по ставке около 4% годовых. Средства кредитной линии Hermes могут использоваться только для приобретения оборудования Siemens AG. Кредит выдан под гарантии немецкого агентства экспортного кредитования Hermes. Для получения этой гарантии потребовалась выплата премии в размере 4,8 млн. евро (6 009 долларов США по обменному курсу на 31 декабря 2004 года), которая была капитализирована в качестве отложенных финансовых затрат. В феврале 2004 года Компания выполнила все условия для получения средств по этому кредиту. Поскольку Компания намеревалась погасить задолженность перед Siemens AG, используя средства, полученные в рамках кредитной линии Hermes, по состоянию на 31 декабря 2003 года задолженность перед Siemens AG классифицировалась как долгосрочная на основании сроков погашения кредитной линии Hermes. По состоянию на 31 декабря 2004 года Компания в полном объеме использовала средства, доступные в рамках этой кредитной линии. Кредитная линия Hermes подлежит погашению полугодовыми выплатами с сентября 2004 года по март 2011 года. В обеспечение по этому кредиту Компания предоставила телекоммуникационное оборудование с остаточной балансовой стоимостью около 101 186 долларов США по состоянию на 31 декабря 2004 года.

В мае 2004 года Компания заключила договоры о предоставлении кредитов на общую сумму 53 448 долларов США («Кредитная линия EKN») и 135 000 долларов США («Кредитная линия Finnvera») под, примерно, 4% годовых. Средства кредитных линий EKN и Finnvera могут использоваться только для приобретения оборудования Ericsson и Nokia соответственно. Кредиты выданы под гарантию шведского агентства экспортного кредитования EKN и финского агентства экспортного кредитования Finnvera соответственно. Для получения этих гарантий потребовалась выплата премии в размере 13 998 долларов США, которая была капитализирована как отложенные финансовые затраты. По состоянию на 31 декабря 2004 года Компания в полном объеме использовала средства, доступные в рамках этих кредитных линий. Данные кредиты подлежат погашению полугодовыми выплатами с ноября 2004 года по май 2009 года. В обеспечение по этим кредитам Компания предоставила телекоммуникационное оборудование с остаточной балансовой стоимостью около 189 890 долларов США по состоянию на 31 декабря 2004 года.

Кредитные линии Hermes, EKN и Finnvera налагают на Компанию различные ограничения, связанные с долгами, гарантиями, отказом от предоставления залога, слияниями и приобретениями и изменением видов деятельности без предварительного согласия кредиторов. Эти договоры также требуют от Компании выполнения различных финансовых и нефинансовых условий.

(7) Казкоммерцбанк и Москоммерцбанк

В мае 2004 года Компания заключила необеспеченный договор о выделении кредитной линии с Казкоммерц- и Москоммерц-банками на общую сумму 30 000 долларов США по ставке 10,25% годовых. Срок погашения кредита наступает в июне 2009 года, причем кредиторы могут потребовать досрочного погашения в мае каждого года. Компания планирует полностью погасить этот кредит в июне 2005 года.

(8) Прочее

Прочие кредитные договоры, заключенные Компанией, включают в себя следующие: с Телекомбанком, являющимся связанной стороной Компании, на сумму 2 500 долларов США под 14% годовых; с НЭК Нева на сумму 24 961 доллар США по ставке ЛИБОР плюс 4% годовых; с Transcontinental Mobile Investment Ltd., являющейся связанной стороной (см. Примечание 23), на сумму 2 008 долларов США по ставке 6% годовых; с Внешторгбанком на сумму 16 956 долларов США по ставке ЛИБОР плюс 5% годовых; с Промстройбанком на сумму 1 221 доллар США по ставке 6% годовых; с «РК Телеком» на сумму 5 916 долларов США по эффективной процентной ставке 10,47% годовых; и беспроцентный кредит с Huawei Technologies на сумму 922 доллара США. Сроки погашения этих кредитов наступают в 2005-2010 годах.

В 2004 году в качестве залога Компания имела в Телекомбанке, являющемся связанной стороной, депозит в сумме 45,8 млн. рублей, на который Телекомбанк выплачивал проценты по ставке 6,75% годовых. По состоянию на 31 декабря 2004 года сумма депозита была сокращена до 1 650 долларов США. В феврале 2005 года данный депозит был полностью погашен. Компания также предоставила НЭК Нева в качестве обеспечения срочного финансирования, предоставляемого поставщиком, все телекоммуникационное оборудование, поставленное по договору с НЭК Нева. По состоянию на 31 декабря 2004 года остаточная балансовая стоимость телекоммуникационного оборудования, предоставленного НЭК Нева в качестве обеспечения, составляла около 24 824 доллара США. Также по состоянию на 31 декабря 2004 года Компания предоставила в залог телекоммуникационное оборудование с остаточной балансовой стоимостью 23 261 доллар США Внешторгбанку, стоимостью 1 025 долларов США Промстройбанку и стоимостью 692 доллара США Huawei Technologies.

В сентябре 2004 года Компания заключила краткосрочный кредитный договор с Citibank N.A. и ING Bank N.V. на сумму 150 000 долларов США под, примерно, 4,5% годовых. Часть средств этого кредита была использована для погашения кредитов «А» и «Б» от ЕБРР и МФК (см. Примечание 13(1)). В декабре 2004 года Компания погасила этот кредит за счет средств, полученных от выпуска Еврооблигаций (см. Примечание 13(4)).

В октябре 2004 года Компания заключила необеспеченный кредитный договор с Nordic Investment Bank на сумму 30 000 долларов США. Кредит подлежит погашению в 2007-2010 годах и предоставлен по ставке ЛИБОР плюс 3,45% годовых. По состоянию на 31 декабря 2004 года задолженность по данному кредитному договору отсутствует.

Кредитные договоры, заключенные после 31 декабря 2004 года

В январе 2005 года Компания заключила пятилетний кредитный договор со Сбербанком, на сумму в рублях, эквивалентную 75 000 долларов США, по ставке 12% годовых. По состоянию

на дату составления отчетности средства по этому кредиту остаются неиспользованными.

В январе и апреле 2005 года ЗАО «Мобиком-Хабаровск» и ЗАО «Мобиком-Новосибирск» заключили кредитные договоры с Внешторгбанком на суммы 8 982 доллара США и 7 014 долларов США, соответственно; оба кредита предоставлены по ставке ЛИБОР плюс 5% годовых. Кредиты подлежат погашению в период с 2005 по 2011 год. В связи с заключением этих договоров Компания предоставила в залог телекоммуникационное оборудование, поставленное Huawei Technologies.

В феврале 2005 года Телекомбанк передал Связьбанку (оба из которых являются связанными сторонами Компании) свои права по кредитному договору между Телекомбанком и ЗАО «ТТ-Мобайл» (см. Примечание 13(8)). Данный кредит был впоследствии реструктурирован в рублевый кредит с основной суммой долга в размере 42,2 млн. рублей (1 521 доллар США на 31 декабря 2004 года). Процентная ставка была снижена до 12% годовых, а срок погашения продлен до февраля 2010 года. В рамках указанной реструктуризации были сняты ограничения на использование суммы обеспечения по депозиту в размере 1 650 долларов США, первоначально предоставленной в залог Телекомбанку. По состоянию на 31 декабря 2004 года данный кредит Телекомбанка классифицируется как долгосрочный на основании срока погашения нового кредита Связьбанка.

В апреле 2005 года ЗАО «ТТ-Мобайл» заключил соглашение о предоставлении кредитной линии со Связьбанком, являющимся связанной стороной, на сумму 140 млн. рублей (5 045 долларов США на 31 декабря 2004 года). Кредит подлежит погашению в 2010 году и предоставлен под 12% годовых.

В апреле 2005 года Компания выпустила облигации на сумму 3 млрд. рублей (107 828 долларов США на 19 апреля 2005 года). Данные облигации были выпущены по номинальной стоимости по ставке 9,25% и подлежат погашению в апреле 2008 года.

В настоящее время Компания ведет переговоры с целью заключения ряда долгосрочных кредитных договоров, совокупный объем которых составляет около 900 млн. долларов США. Ожидается, что по завершении заключения данных договоров Компания сможет получить денежные средства по данным договорам во втором или третьем кварталах 2005 года.

Нарушение условий и освобождение от ответственности

В феврале-марте 2004 года Компания нарушила два нефинансовых условия, предусмотренных кредитной линией Hermes. В мае 2004 года Компания получила освобождение от ответственности за несоблюдение этих условий. По состоянию на 30 июня 2004 года Компания нарушила одно финансовое условие, предусмотренное кредитной линией Hermes. В октябре 2004 года Компания получила освобождение от ответственности за несоблюдение этого финансового условия. С момента вступления в силу кредитных линий Hermes, EKN и Finnvera, а также с момента заключения кредитных договоров с Nordea/HVB и Nordic Investment Bank, в каждом из этих случаев по март 2005 года включительно, Компания нарушала одно и то же условие во всех этих договорах. В марте 2005 года Компания получила освобождение от ответственности за несоблюдение этого условия и внесла поправки в кредитные договоры с каждым из кредиторов. В результате таких поправок ожидается, что Компания сможет обеспечить соблюдение пересмотренного условия.

14. Займы от акционеров

По состоянию на 31 декабря 2003 года Компания имела следующие непогашенные краткосрочные займы:

Краткосрочные займы:	31 декабря 2003 г.
TeliaSonera	18 071
Телекоминвест	15 651
ИРОС	16 041
Начисленные проценты	2 215
	51 978
Краткосрочная часть долгосрочных займов	2 975
Итого краткосрочные займы от акционеров	54 953

В ноябре 2004 года указанные договоры займа были продлены и изменены, как указано ниже.

Долгосрочные займы от акционеров состоят из:

	Процент- ные займы	Беспроцентные займы			31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
		Сумма займа	Неамортизи- рованный дисконт	Сумма займа за вычетом дисконта	Итого долгосрочные займы от акционеров	Итого долгосрочные займы от акционеров
Долгосрочные займы:						
Телекоминвест (1)	29 647	6 005	1 522	4 483	34 130	16 069
TeliaSonera (2)	43 158	–	–	–	43 158	23 734
ИРОС (3)	16 041	–	–	–	16 041	–
ЦТ-Мобайл (4)	–	22 490	13 789	8 701	8 701	6 740
Начисленные проценты	5 753	–	–	–	5 753	928
Итого долгосрочные займы	94 599	28 495	15 311	13 184	107 783	47 471
За вычетом краткосрочной части					4 483	2 975
Долгосрочная часть					103 300	44 496

Ниже представлен график выплаты займов в течение пяти лет с 1 января 2005 года:

	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	После 2009 г.	Итого
Телекоминвест (1)	6 005	–	–	–	–	29 647	35 652
TeliaSonera (2)	–	–	–	–	–	43 158	43 158
ИРОС (3)	–	–	–	–	–	16 041	16 041
ЦТ-Мобайл (4)	–	–	–	–	18 982	3 508	22 490
Начисленные проценты	–	–	–	–	–	5 753	5 753
Итого	6 005	–	–	–	18 982	98 107	123 094

В ноябре 2004 года Компания подписала дополнение к существующим договорам займа с ОАО «Телекоминвестом» (исключая беспроцентные кредиты, упомянутые ниже), TeliaSonera и IPOC в соответствии с которыми начисленные, но не выплаченные проценты по некоторым из этих займов были капитализированы, а также сроки погашения всех этих займов были продлены до 30 сентября 2011 года или до даты, наступающей через девяносто дней после полного погашения кредитных линий Hermes, EKN и Finnvera, в зависимости от того, что наступит раньше (см. Примечание 13(6)). Кроме того, погашение указанных займов от акционеров было субординировано по отношению к кредитным линиям Hermes, EKN и Finnvera, а также по отношению к Еврооблигациям (см. Примечание 13(4)). Начиная с сентября 2004 года процентная ставка по займам от акционеров была изменена на шестимесячную ставку ЛИБОР плюс 4%. Проценты, начисляемые после сентября 2004 года, не капитализируются и подлежат выплате вместе с основной суммой долга при погашении.

(1) «Телекоминвест»

В 2001 году Компания приняла на себя задолженность по договору займа между «Соник Дуо» и «Телекоминвестом» на сумму 10 000 долларов США по ставке 10% годовых. Сумма процентов за год, превышающая 555 долларов США, капитализируется и выплачивается одновременно с основной суммой долга. Согласно первоначально установленному сроку заем подлежал погашению в 2008 году. В ноябре 2004 года этот договор был продлен и изменен, как указано выше.

В 2002 году Компания заключила с «Телекоминвестом» договор займа на сумму 2 504 доллара США по ставке 6% годовых. Согласно первоначально установленному сроку заем подлежал погашению в июле 2009 года. Проценты подлежали единовременной выплате вместе с основной суммой долга. В ноябре 2004 года этот договор был продлен и изменен, как указано выше.

В 2003 году Компания заключила с «Телекоминвестом» дополнительный договор займа на сумму 15 651 доллар США по ставке 6% годовых с первоначальным сроком погашения в августе 2004 года. В ноябре 2004 года этот договор был продлен и изменен, как указано выше.

В 2001 году несколько дочерних предприятий Компании заключили договоры о беспроцентных деноминированных в рублях займах с «Телекоминвестом» на общую сумму 6 005 долларов США (по обменному курсу на 31 декабря 2004 года). По состоянию на 31 декабря 2004 года амортизированная стоимость этих займов составляла 4 483 доллара США. Первоначально погашение данных займов планировалось не ранее 2005-2009 годов. В 2003 году отдельные договоры займа с «Телекоминвестом» были изменены с целью продления их срока погашения. В связи с внесенными изменениями Компания произвела переоценку справедливой стоимости этих займов и отразила сумму 1 323 доллара США в составе дополнительного капитала. В 2004 году Компания и «Телекоминвест» договорились, что займы будут погашены в сентябре 2005 года. Соответственно, по состоянию на 31 декабря 2004 года все указанные займы были классифицированы как краткосрочные.

(2) TeliaSonera

В 2001-2002 годах компания «Соник Дуо» заключила ряд договоров о беспроцентных займах с TeliaSonera на общую сумму 11 630 долларов США с первоначальным сроком погашения в 2008 году. В ноябре 2004 года эти договоры были продлены и изменены, как указано выше.

В 2001 году компания «Соник Дуо» заключила дополнительный договор займа с аффилированными компаниями TeliaSonera на сумму 12 500 долларов США по ставке 10% годовых. Проценты за год в сумме более 695 долларов США капитализируются и выплачиваются вместе с основной суммой долга. Согласно первоначально установленному сроку заем подлежал погашению в 2008 году. В ноябре 2004 года этот договор был продлен и изменен, как указано выше.

В 2002 году Компания заключила с аффилированными компаниями TeliaSonera дополнительные договоры займа на сумму 2 848 долларов США по ставке 6% годовых с первоначальным сроком погашения в 2009 году. Проценты по займу подлежали единовременной выплате вместе с основной суммой долга. В ноябре 2004 года этот договор был продлен и изменен, как указано выше.

В 2003 году Компания получила от аффилированной компании TeliaSonera заем в размере 18 071 доллар США под 6% годовых с первоначальным сроком погашения в сентябре 2004 года. В ноябре 2004 года этот договор был продлен и изменен, как указано выше.

(3) IPOC

В 2003 году Компания получила от IPOC заем в размере 16 041 доллар США под 6% годовых с первоначальным сроком погашения в июле 2004 года. В ноябре 2004 года этот договор был продлен и изменен, как указано выше.

(4) «ЦТ-Мобайл»

В 2001 году компания «Сонник Дуо» заключила три договора о беспроцентных деноминированных в рублях займах с «ЦТ-Мобайлом» на сумму 624 млн. рублей (22 490 долларов США по обменному курсу на 31 декабря 2004 года). Срок погашения первых двух займов с совокупной основной суммой долга 18 982 доллара США наступает в 2009 году, а третий заем подлежит погашению в 2031 году.

15. Производные финансовые инструменты (кредиты «С»)

В соответствии с соглашениями о кредитах «С» ЕБРР и МФК согласились перечислить по 6 000 долларов США каждый (всего 12 000 долларов США) компании «Соник Дуо». В связи с приобретением «Соник Дуо» в феврале 2002 года Компания приняла на себя задолженность по указанным соглашениям о кредитах «С» с ЕБРР и МФК. В соглашения по кредитам «С» были также внесены изменения с тем, чтобы сумма выплат по этим кредитам составляла в совокупности 3,5528% от справедливой стоимости МегаФона на дату платежа (или по 1,7764% каждому из кредиторов). После этого компания «Соник Дуо» получила 12 000 долларов США, в соответствии с соглашениями о кредитах «С».

В соответствии с условиями измененных соглашений кредиты подлежат погашению не позднее 31 декабря 2009 года. Необходимость досрочного погашения кредитов возникает при наступлении одного из следующих событий: первичное открытое размещение акций МегаФона, продажа более 25% акций «Соник Дуо», реализация Компанией свыше 15% своих активов, уменьшение доли участия существующих акционеров МегаФона более чем на 25% или соответствующее требование ЕБРР или МФК, или обоих банков, поступающее после 31 декабря 2007 года. В случае первичного открытого размещения акций кредиты «С» могут быть при соблюдении определенных условий выплачены акциями МегаФона; во всех остальных случаях кредиты «С» выплачиваются в денежной форме. Кроме того, любой из кредиторов может потребовать досрочной выплаты в случае, если предоставление кредита становится незаконным.

В добавление к вышесказанному, Компания может в любой момент после 31 декабря 2004 года по собственной иници-

ативе или по выбору любого из кредиторов погасить любой из кредитов «С», предоставив в обмен 1,7764% акций МегаФона.

Также в случае продажи акционерами МегаФона части или всей их доли в Компании любой из кредиторов может потребовать, чтобы покупатель выкупил их долю по соглашениям о кредитах «С» за сумму, равную 1,7764% справедливой стоимости МегаФона.

Требование о согласованных действиях кредиторов отсутствует; каждый из кредиторов может действовать независимо при осуществлении любого из своих прав по соглашениям о кредитах «С».

Компания ведет учет кредитов «С» в соответствии с положением SFAS 133 «Учет производных финансовых инструментов и операций хеджирования». В 2002 году в цену покупки было включено обязательство, равное сумме разницы между справедливой стоимостью кредитов «С» и суммой 12 000 долларов США. Последующие изменения в справедливой стоимости кредитов «С» отражаются в отчетах о прибылях и убытках. В течение 2004 и 2003 годов справедливая стоимость кредитов «С» увеличилась на 24 850 долларов США и 33 208 долларов США соответственно.

Компания учитывает кредиты «С» по их оценочной справедливой стоимости; фактическое погашение обязательства основано на условиях соглашения и может зависеть от вопросов субъективного характера. Таким образом, фактическая сумма погашения может отличаться от периодической оценки справедливой стоимости, проводимой Компанией.

16. Акционерный капитал

Резервный фонд представляет собой часть прибыли Компании, предназначенную для создания резерва под будущие убытки. Остаток на счете резервного фонда не может быть использован для выплаты дивидендов.

По российскому законодательству дивиденды акционерам Компании могут быть выплачены только из суммы накопленной, нераспределенной и не отнесенной на резервы прибыли, отраженной в российской бухгалтерской отчетности Компании. По состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов нераспределенная и не отнесенная на резервы прибыль ОАО «МегаФон» составляла приблизительно 481,2 млн. долларов

США и 343,4 млн. долларов США соответственно. Кроме того, доля Компании в нераспределенной и не отнесенной на резервы прибыли дочерних предприятий ОАО «МегаФон» составляла на 31 декабря 2004 и 2003 годов около 276,4 млн. долларов США и 93,2 млн. долларов США соответственно.

В марте 2003 года акционеры утвердили выпуск дополнительных обыкновенных акций номиналом 10 рублей в количестве 515 464 штук. Срок регистрации указанных акций истек, так как акции не были выпущены к 16 сентября 2004 года. Соответственно, количество утвержденных к выпуску акций уменьшилось с 6 715 466 до 6 200 002 штук.

17. Выручка

Выручка за годы по 31 декабря состоит из:

	2004 г.	2003 г.
Услуги связи собственным абонентам	1 380 478	725 698
Услуги прочим операторам по роумингу	62 932	72 110
Плата за подключение	20 983	10 184
Реализация телефонов и аксессуаров	1 252	1 578
Прочая выручка	14 426	5 040
Итого выручка	1 480 071	814 610

18. Себестоимость реализованных услуг

Себестоимость реализованных услуг за годы по 31 декабря включает в себя следующее:

	2004 г.	2003 г.
Плата за сетевые соединения	175 924	92 557
Стоимость SIM-карт	43 237	22 149
Расходы по роумингу	42 395	26 498
Прочее	726	1 294
Итого себестоимость реализованных услуг	262 282	142 498

19. Расходы на продажу и маркетинг

Расходы на продажу и маркетинг за годы по 31 декабря включают в себя следующее:

	2004 г.	2003 г.
Реклама	94 828	60 872
Дилерское вознаграждение	156 488	61 401
Прочее	1 089	3 711
Итого расходы на продажу и маркетинг	252 405	125 984

20. Операционные расходы

Операционные расходы за годы по 31 декабря включают в себя следующее:

	2004 г.	2003 г.
Ремонт и обслуживание сети	44 785	19 344
Профессиональные услуги	13 069	12 823
Материалы	21 865	9 643
Зарплата и социальные отчисления	114 768	61 638
Операционные налоги	27 357	12 596
Аренда*	48 924	24 410
Прочие расходы, нетто	73 355	43 526
Итого операционные расходы	344 123	183 980

*Аренда представляет собой расходы по аренде офисов, помещений под базовые станции и коммутаторы.

21. Налоги на прибыль

Налог на прибыль за годы по 31 декабря состоит из:

	2004 г.	2003 г.
Текущий налог на прибыль	112 432	71 293
За вычетом дохода по отложенным налогам	20 876	18 216
Итого налог на прибыль	91 556	53 077

Налоги на прибыль представляют собой начисленный Компанией расход по налогу на прибыль. Согласно законодательству Российской Федерации налог на прибыль рассчитывался по ставке 24% от налогооблагаемой прибыли в 2004 и 2003 годах.

Ниже приведены результаты сопоставления расходов по налогу на прибыль, отраженных в настоящей финансовой отчетности, с расходами по налогу на прибыль, рассчитанными с применением официальной ставки налога к сумме прибыли до вычета налогов и доли меньшинства:

	2004 г.	2003 г.
Расходы по налогу на прибыль, рассчитанные на основе суммы прибыли до налогообложения и вычета доли меньшинства по установленной в России ставке налога	63 358	36 589
Налоговый эффект постоянных разниц:		
Изменение справедливой стоимости производных финансовых инструментов (см. Примечание 15)	5 964	7 970
Расходы, не уменьшающие налогооблагаемую базу	7 821	5 908
Убыток от курсовых разниц	9 072	4 556
Прочие постоянные разницы	5 341	(1 913)
Изменение оценочного резерва	–	(33)
Расходы по налогу на прибыль, отраженные в финансовой отчетности	91 556	53 077

Сумма активов и обязательств по отложенным налогам на прибыль была рассчитана с применением действующей официальной ставки налога на прибыль в размере 24%, относящейся к периодам, в которых ожидается восстановление временных разниц между суммами активов и обязательств,

учитываемых для целей налогообложения, и суммами, отраженными в прилагаемой консолидированной финансовой отчетности. Отложенные налоги в прилагаемой консолидированной финансовой отчетности на 31 декабря состоят из:

	2004 г.	2003 г.
Актив по отложенным налогам:		
Признание выручки	15 036	9 078
Различия в нормах амортизации/износа	2 168	6 115
Убытки прошлых лет	19 676	14 427
Прочее	11 449	3 980
Итого актив по отложенным налогам	48 329	33 600
Обязательства по отложенным налогам:		
Отложенные финансовые расходы	7 456	2 061
Лицензии и абонентская база	108 575	123 340
Прочее	10 493	7 270
Итого обязательства по отложенным налогам	126 524	132 671
Чистые обязательства по отложенным налогам	78 195	99 071
Плюс текущий актив по отложенным налогам	25 042	17 613
Итого долгосрочные чистые обязательства по отложенным налогам	103 237	116 684

Некоторые дочерние предприятия Компании имеют накопленный убыток за 2001-2004 годы, который можно зачислять для целей налога на прибыль в соответствии с законодательством Российской Федерации в будущих отчетных периодах в течение 10 лет. При этом максимальный размер убытка, который можно зачесть для целей налогообложения каждый год в течение будущих отчетных периодов, не может превышать 30% от налогооблагаемой прибыли соответствующего дочернего предприятия. Сумма убытков может измениться в связи с изменениями обменного курса рубля по отношению к доллару США. По состоянию на 31 декабря 2004 года сумма накопленного убытка дочерних компаний, принимаемого к зачету для целей налогообложения прибыли будущих периодов в соответствии с законодательством Российской Федерации, составляет при-

близительно 81 986 долларов США (соответствующая сумма снижения налога – 19 676 долларов США). Срок возможности зачета накопленного убытка истекает: в 2011 году – 73 доллара США, в 2012 году – 607 долларов США, в 2013 году – 3 339 долларов США и в 2014 году – 15 657 долларов США.

Исходя из анализа прогнозов по прибыли дочерних предприятий Компании и планируемого юридического слияния Компании и ее дочерних предприятий в одно юридическое лицо руководство Компании считает, что отсутствует необходимость в создании оценочного резерва по отложенным налоговым активам от убытков прошлых лет, в связи с тем, что это объединение позволит Компании зачесть убытки прошлых лет дочерних предприятий против прибыли МегаФона.

22. Пенсионный план с установленными выплатами

У Компании имеется пенсионный план с установленными выплатами, который охватывает около 22% ее сотрудников по состоянию на 31 декабря 2004 года. Пенсии начисляются с использованием формулы, в основе которой лежит относительный размер зарплаты участников и их выслуга лет. Данный план предусматривает выплату пенсионных пособий и пособий по инвалидности. Сотрудники, выходящие на пенсию, имеют право на получение пенсии по достижении возраста 60 лет для мужчин и 55 лет для женщин.

Компания использует 31 декабря в качестве даты, на которую она осуществляет оценку для целей учета обязательства по пенсионному плану с установленными выплатами.

В приведенных ниже таблицах кратко представлена информация об обязательствах по выплате пособий, активах плана, состоянии финансирования, затратах на пособия и допущениях в отношении ставок, связанных с данным пенсионным планом:

Изменение обязательств по выплате пособий	2004 г.	2003 г.
Прогнозируемые обязательства по выплате пособий на начало года	2 234	1 586
Расход в связи с предоставленными услугами	649	432
Расход по процентам	180	216
Актуарный убыток	36	–
Прогнозируемые обязательства по выплате пособий на конец года	3 099	2 234
Изменение активов плана	2004 г.	2003 г.
Справедливая стоимость активов плана на начало года	324	216
Взносы работодателя	288	108
Справедливая стоимость активов плана на конец года	612	324
Состояние финансирования плана на конец года	2004 г.	2003 г.
Состояние финансирования	(2 487)	(1 910)
Чистые неучтенные актуарные убытки	36	–
Стоимость отражённого обязательства, нетто	(2 451)	(1 910)
Элементы расхода по пенсионному обеспечению	2004 г.	2003 г.
Расходы в связи с предоставленными услугами	649	432
Расходы по процентам	180	216
Ожидаемая доходность активов	(36)	(36)
Расходы по пенсионному обеспечению, нетто	793	612
Основные допущения	2004 г.	2003 г.
Ставка дисконтирования	9,2%	9,2%
Ожидаемая доходность активов плана	9,3%	9,3%
Норма увеличения компенсаций	1,0%	1,0%

По состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов суммы накопленных обязательств по выплате пособий составляли 2 739 долларов США и 1 946 долларов США соответственно.

Активы в составе портфеля на 5% состоят из акций и на 95% из прочих инвестиций (в основном инструментов с фиксированным доходом).

Ниже приводятся данные об ожидаемых будущих пенсионных платежах, отражающих соответствующую ожидаемую выслугу лет:

Год	
2005	108
2006	360
2007	36
2008	108
2009	216
2010-2014	3 388

23. Операции со связанными сторонами

Компания вступает в операции со своими акционерами и их аффилированными компаниями. Остатки дебиторской/(кредиторской) задолженности по состоянию на 31 декабря 2004 и 2003 годов, а также выручка и расходы за годы по указанным датам представляли собой следующее:

Дебиторская задолженность, связанные стороны	31 декабря 2004 г.	31 декабря 2003 г.
TeliaSonera (1)	1 138	847
Прочие	1 991	664
Итого дебиторская задолженность, связанные стороны	3 129	1 511
Кредиторская задолженность, связанные стороны		
Петербург Транзит Телеком (4)	1 641	1 828
Петерсервис (6)	7 754	80
Межрегион Транзит Телеком (12)	3 829	861
Прочие	2 747	1 581
Итого кредиторская задолженность, связанные стороны	15 971	4 350
Выручка	2004 г.	2003 г.
TeliaSonera (1)	5 475	4 758
Turkcell Iletisim (3)	1 300	1 070
Межрегион Транзит Телеком (12)	2 944	760
Прочие	2 144	970
Итого выручка, связанные стороны	11 863	7 558

Себестоимость услуг	2004 г.	2003 г.
TeliaSonera (1)	1 406	826
Cubio Communications (10)	1 705	1 143
Turkcell Iletisim (3)	1 862	870
Глобус Телеком (11)	2 488	188
Петербург Транзит Телеком (4)	17 255	22 795
Петерстар (4)	1 004	639
Веб Плюс (7)	56	1 315
Северо-Западный Телеком (8)	NA	3 118
СПИК (9)	824	1 097
Межрегион Транзит Телеком (12)	23 910	11 755
Прочие	1 737	3 219
Итого себестоимость услуг, связанные стороны	52 247	46 965
Операционные расходы		
Телекоминвест (2)	5 885	6 079
J.P. Galmond & Co (5)	932	746
Петерсервис (6)	2 566	907
Мезон-Инвест (13)	1 929	197
СПИК (9)	1 143	144
Прочие	1 995	4 715
Итого операционные расходы, связанные стороны	14 450	12 788

- (1) **TeliaSonera** – преимущественно расчеты по услугам роуминга (включены как в выручку, так и себестоимость услуг) и консультационные услуги по планированию и развитию сети (включены в операционные расходы).
- (2) **«Телекоминвест»** – оплата консультационных услуг и доставки счетов клиентам.
- (3) **Turkcell Iletisim** – преимущественно расчеты по услугам роуминга (включены как в выручку, так и себестоимость услуг). Turkcell Iletisim является аффилированной стороной TeliaSonera.
- (4) **«Петербург Транзит Телеком» и «ПетерСтар»** – преимущественно приобретение номерной емкости (включено в нематериальные активы), плата за сетевые соединения и аренду цифровых каналов (включена в себестоимость услуг). «Телекоминвест» владеет 29% долей участия в компании «ПетерСтар». Компания «Петербург Транзит Телеком» (ПТТ) является дочерней компанией ОАО «Телекоминвест» со 100% участием последнего в капитале.
- (5) **J. P. Galmond & Co** – оплата юридических услуг. Юридическая фирма аффилирована (через своего принципала) с компаниями «Телекоминвест» и ИРОС.
- (6) **«Петерсервис»** – преимущественно установка и эксплуатация информационной и биллинговой систем. Приобретение в 2003 и 2004 годах биллинговых систем у компании «Петерсервис» на сумму 3 989 долларов США и 19 861 доллар США соответственно. Доля компании «Телекоминвест» в капитале компании «Петерсервис» составляет 51%.
- (7) **«Вэб Плас»** – преимущественно оплата услуг по доступу в интернет. Компания «Вэб Плас» является компанией со 100% участием «Телекоминвеста».
- (8) **«Северо-Западный Телеком»** – плата за сетевые соединения и аренду каналов (включается в себестоимость услуг), аренда помещений и земельных участков под базовые станции и консультационные услуги (включены в операционные расходы). «Северо-Западный Телеком» владеет 15% в капитале «Телекоминвеста». В 2003 году генеральный директор Компании входил в состав Совета директоров «Северо-Западного Телекома». В 2004 году генеральный директор Компании вышел из состава Совета директоров «Северо-Западного Телекома».
- (9) **СПИК** – оплата информационных услуг абонентам. Доля «Телекоминвеста» в капитале СПИК составляет 60%.
- (10) **Cubio Communications** – расчеты за телекоммуникационные услуги. Cubio Communications является аффилированной компанией «Телекоминвеста» и ИРОС.
- (11) **«Глобус Телеком»** – расчеты за телекоммуникационные услуги. «Глобус Телеком» являлся аффилированной компанией «Телекоминвеста» и ИРОС. В 2005 году «Глобус Телеком» был продан компании, не являющейся связанной стороной.
- (12) **«Межрегион Транзит Телеком»** – расчеты за телекоммуникационные услуги. «Межрегион Транзит Телеком» является аффилированной компанией «Телекоминвеста» и ИРОС.
- (13) **«Мезон-Инвест»** – плата за аренду. «Мезон-Инвест» является аффилированной компанией «Телекоминвеста» и ИРОС.

«Телекоминвест» и IPOC также являются аффилированными компаниями материнской компании некоторых акционеров Телекомбанка, Связьбанка и Русского Индустриального Банка (см. Примечания 2, 4, 5, 7 и 13).

Как указано в Примечании 14, Компания получала займы от следующих акционеров: «Телекоминвест», TeliaSonera, IPOC и «ЦТ-Мобайл». Компания также получила заем от Transcontinental Mobile Investment Ltd., которая считалась аффилированной компанией «ЦТ-Мобайл» в 2003 году, но которая, по информации от «ЦТ-Мобайл», не являлась ее аффилированной компанией в 2004 году (см. Примечание 13(8)).

24. Гарантии

В августе 2002 года Компания выдала Сбербанку гарантию по кредитной линии «РТК-Лизинг» сроком до августа 2006 года. Сумма кредита составила 30 267 долларов США. Компания обязалась в течение 7 дней выполнить свои обязательства по гарантии, если «РТК-Лизинг» не сможет погасить основную сумму задолженности, проценты или какие-либо иные суммы по кредитному договору. По состоянию на 31 декабря 2004 года непогашенная основная сумма долга по кредиту и проценты составляли 13 938 долларов США. На 31 декабря 2004 года максимальная сумма потенциальных будущих платежей по гарантии составила 15 244 доллара США (включая основную сумму долга 13 920 долларов США и проценты в сумме 1 324 доллара США).

В связи с получением займов от акционеров в течение 2004 и 2003 годов Компания признала расходы по процентам в сумме 9 857 долларов США и 6 253 доллара США соответственно.

Компания арендует ряд активов у «РТК-Лизинг» (см. Примечание 8). «Телекоминвест» и IPOC являются аффилированными компаниями материнской компании некоторых акционеров «РТК-Лизинг». В связи с арендой активов у «РТК-Лизинг» Компания в течение 2004 и 2003 годов признала расходы по процентам в сумме 5 614 долларов США и 7 763 доллара США соответственно.

Компания выдала нескольким банкам гарантии по ссудам, предоставленным отдельным сотрудникам, сроком до августа 2009 года. На 31 декабря 2004 года общая сумма непогашенной задолженности по этим ссудам составила 3 356 долларов США. В связи с этими гарантиями Компания передала в залог офисное оборудование с остаточной балансовой стоимостью около 300 долларов США на 31 декабря 2004 года. Компания должна будет выполнить свои обязательства по гарантии, если кто-либо из сотрудников не сможет погасить основную сумму задолженности, проценты или какие-либо иные суммы по кредитным договорам. Руководство полагает, что справедливая стоимость указанных гарантий и соответствующего потенциального обязательства представляет собой незначительную сумму.

25. Договорные и условные обязательства

Условия деятельности

Несмотря на то что российская экономика считается рыночной, она продолжает демонстрировать определенные черты, более свойственные экономике переходного периода. Эти особенности включают, в частности, высокие темпы инфляции и существование валютного контроля, не позволяющего национальной валюте стать ликвидным платежным средством за пределами Российской Федерации. Стабильность российской экономики во многом зависит от политики правительства и его действий, направленных на реформирование административной и судебной систем, а также экономики.

Налогообложение

Российское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные интерпретации и подвержено частым изменениям. Интерпретация этого законодательства руководством применительно к операциям и деятельности Компании может быть оспорена соответствующими региональными и федеральными органами. Последние события в Российской Федерации позволяют сделать вывод о том, что налоговые органы занимают все более наступательную позицию в интерпретации законодательства и в своих оценках; в результате этого возникает вероятность того, что операции и деятельность, ранее не вызывавшие претензий, могут быть оспорены. В этом случае возможно начисление дополнительных налогов, штрафов и пеней в существенном размере. Определение размера непредъявленных претензий, в случае если они возникнут, или определение вероятности неблагоприятного исхода событий не представляется возможным. Налоговые периоды остаются открытыми для проверки соответствующими органами на предмет уплаты налогов в течение

трех календарных лет, предшествующих году, в котором проводится проверка. В отдельных случаях проверки могут охватывать более длительный период.

Руководство считает, что Компания соблюдает налоговое законодательство, касающееся ее деятельности, что тем не менее не устраняет потенциальный риск расхождения во мнениях с соответствующими государственными органами по вопросам, допускающим неоднозначную интерпретацию.

Судебные разбирательства

Компания не участвует в каких-либо существенных судебных разбирательствах, однако в отношении некоторые из ее дочерних предприятий были поданы иски в результате разногласий, возникших в ходе их обычной хозяйственной и экономической деятельности.

Руководство полагает, что разрешение описанных выше вопросов не окажет существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

Изменения законодательства

Новый закон «О связи» вводит концепцию фонда универсальной услуги («ФУУ»). Все телекоммуникационные компании обязаны осуществлять отчисления в ФУУ, который создан с целью поддержки развития инфраструктуры связи в регионах, где услуги связи считаются экономически невыгодными, но являются социально необходимыми. Ожидается, что размер отчислений операторов универсальных услуг связи в ФУУ не превысит 1,2% от определенных видов выручки телекоммуникационных компаний.

Также ожидается, что первые платежи в ФУУ будут сделаны во второй половине 2005 года; однако Министерство информационных технологий и связи не указало точную дату начала реализации этого положения ввиду отсутствия соответствующих нормативных документов, которые должны быть выпущены Правительством РФ.

Минимальные арендные платежи по договорам операционной аренды

Размеры будущих минимальных арендных платежей по нерасторгаемым договорам операционной аренды, заключенным на срок от одного года по состоянию на 31 декабря 2004 года, составляли: 2005 год – 7 246 долларов США, 2006 год – 6 153 доллара США, 2007 год – 2 631 доллар США, 2008 год – 2 631 доллар США, 2009 год – 1 754 доллара США.

26. Справедливая стоимость финансовых инструментов и управление рисками

При оценке справедливой стоимости каждого типа финансовых инструментов, подлежащих оценке, использовались следующие методы и допущения:

Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения

Балансовая стоимость приближена к справедливой стоимости таких инструментов в связи с быстрым сроком их реализации.

Долгосрочные займы и кредиты

Справедливая стоимость долгосрочной задолженности рассчитывается на основе рыночных процентных ставок по идентичным или аналогичным обязательствам или по текущим ставкам, предлагаемым Компании по займам с аналогичным сроком погашения.

Производные финансовые инструменты

Справедливая стоимость производных финансовых инструментов определяется на основе оценки дисконтированных денежных потоков.

Оценочная справедливая стоимость финансовых инструментов Компании представлена в таблице ниже:

	2004 г.		2003 г.	
	Балансовая стоимость	Справедливая стоимость	Балансовая стоимость	Справедливая стоимость
Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	331 762	331 762	116 760	116 760
Долгосрочная задолженность	1 204 079	1 205 445	467 746	467 746
Производные финансовые инструменты	106 500	106 500	81 650	81 650

Компания определила справедливую стоимость финансовых инструментов с использованием рыночной информации и соответствующих оценочных методик там, где таковые имелись. Однако для определения справедливой стоимости и интерпретации рыночных данных необходимо использовать субъективные оценки. Соответственно, представленные выше оценочные значения не обязательно отражают суммы, которые Компания могла бы реализовать в ходе проведения рыночной операции. Несмотря на использование руководством при оценке справедливой стоимости финансовых инструментов имеющейся рыночной информации, сама рыночная информация может не в полной мере отражать стоимость, по которой они могли бы быть реализованы в конкретных обстоятельствах.

В ходе осуществления деятельности Компания подвергается различным финансовым рискам, включая валютный риск, процентный и кредитный риски. Компания управляет указанными рисками и отслеживает свою позицию по ним на регулярной основе. Компания не пользуется производными финансовыми инструментами для хеджирования таких рисков.