

Сообщение о существенном факте о сведениях, оказывающих, по мнению эмитента, существенное влияние на стоимость его эмиссионных ценных бумаг
Сообщение об инсайдерской информации

1. Общие сведения	
1.1. Полное фирменное наименование эмитента	<i>Публичное акционерное общество «МегаФон»</i>
1.2. Сокращенное фирменное наименование эмитента	<i>ПАО «МегаФон»</i>
1.3. Место нахождения эмитента	<i>Российская Федерация, г. Москва</i>
1.4. ОГРН эмитента	<i>1027809169585</i>
1.5. ИНН эмитента	<i>7812014560</i>
1.6. Уникальный код эмитента, присвоенный регистрирующим органом	<i>00822-J</i>
1.7. Адрес страницы в сети Интернет, используемой эмитентом для раскрытия информации	<i>http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=219; http://megafon.ru</i>
2. Содержание сообщения	
<p>2.1. Краткое описание события (действия), наступление (совершение) которого, по мнению эмитента, оказывает влияние на стоимость его эмиссионных ценных бумаг:</p> <p><i>Москва, Россия (15 марта 2018 года) – ПАО «МегаФон» (далее – «МегаФон»/«Компания» и, в случае упоминания с ее консолидируемыми дочерними компаниями, «Группа») (LSE: MFON), национальный российский оператор цифровых возможностей, объявляет финансовые и операционные результаты за 4 квартал и 2017 год.</i></p> <p><i>Основные финансовые и операционные показатели телеком-сегмента за 4 квартал 2017 года:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Консолидированная выручка телеком-сегмента выросла на 4,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и достигла 84 641 млн руб.</i> • <i>Показатель скорректированная OIBDA телеком-сегмента снизился на 0,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 28 865 млн руб.</i> • <i>Показатель рентабельность скорректированной OIBDA4 телеком-сегмента составил 34,1% по сравнению с 35,7% в 4 квартале 2016 года</i> • <i>Скорректированная чистая прибыль телеком-сегмента снизилась на 53,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 3 037 млн руб.</i> • <i>CAPEX телеком-сегмента снизился на 17,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 22 133 млн руб.</i> • <i>Свободный денежный поток для акционеров телеком-сегмента вырос на 93,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 12 999 млн руб.</i> • <i>Чистый долг телеком-сегмента на 31 декабря 2017 года составил 234 517 млн руб.</i> • <i>Число мобильных абонентов на 31 декабря 2017 года существенно не изменилось по сравнению с прошлым годом и составило 77,1 млн человек</i> <p><i>Основные финансовые и операционные показатели телеком-сегмента за 2017 год:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> • <i>Консолидированная выручка телеком-сегмента выросла на 1,8% по сравнению с прошлым годом до 321 810 млн руб.</i> • <i>Показатель скорректированная OIBDA телеком-сегмента вырос за год на 0,6% и достиг 121 850 млн руб.</i> • <i>Показатель рентабельность скорректированной OIBDA7 составил 37,9% по сравнению с 38,3% в 2016 году</i> • <i>Скорректированная чистая прибыль телеком-сегмента снизилась на 29,0% по сравнению с прошлым годом до 20 519 млн руб.</i> 	

- CAPEX телеком-сегмента снизился на 14,6% по сравнению с прошлым годом до 55 985 млн руб.
- Свободный денежный поток для акционеров телеком-сегмента вырос за год на 27,0% и составил 35 202 млн руб.

Сергей Солдатенков, генеральный директор Компании, прокомментировал финансовые и операционные результаты телеком-сегмента:

Финансовые результаты

2017 год стал переломным для нашей Компании и телеком-отрасли в целом. Была проделана большая работа, в результате которой телеком-отрасли удалось изменить негативный тренд к снижению выручки, который в течение долгого времени наблюдался на рынке. Мы стали первым оператором, отменившим безлимитные тарифные планы. Мы показали пример умного ценообразования, перестали наращивать абонентскую базу любой ценой и сконцентрировали усилия на повышении качества обслуживания. Все указанные инициативы способствовали возвращению бизнеса на путь роста.

Предпринятые шаги помогли достичь уверенных коммерческих результатов и выполнить все показатели из нашего прогноза. Выручка телеком-сегмента продемонстрировала позитивный рост 1,8% и достигла 321,8 млрд руб., выручка от услуг связи выросла на 1,3% по сравнению с прошлым годом, а показатель OIBDA вырос до 121,9 млрд руб. Мы продолжили модернизировать нашу сеть и выполнили все планы по строительству, одновременно оптимизируя расходы и удерживая показатель CAPEX на уровне 56 млрд руб.

Цифровая стратегия

Основным событием прошлого года стал запуск нашей цифровой стратегии. С запуском стратегии мы также представили наш новый слоган «Подключаем возможности». Мы начали трансформироваться из традиционного оператора связи в оператора цифровых возможностей и определили для себя новую целевую аудиторию: цифрового абонента, который считает нас своим выбором номер один для отличного партнерства на всю жизнь. Наш новый бренд и слоган «МегаФон. Начинается с тебя» наиболее точно отражают изменение в бизнес-философии Компании.

Уже сейчас мы видим конкретные результаты наших стратегических инициатив. Инновационная тарифная линейка «Включайся!», разработанная на базе Больших Данных, позволила сформировать гибкие тарифы на основе профиля поведения абонентов. 76% наших абонентов выбирают тарифы среднего и дорогого ценовых сегментов.

В 2017 году мы также активно участвовали в обсуждении вопросов государственной программы «Цифровая экономика» и возглавляли рабочую группу по информационной инфраструктуре. В настоящее время запущен пилотный проект по цифровизации некоторых российских регионов после подписания соглашений с руководством Республики Удмуртия, Ульяновской и Псковской областей.

Чемпионат Мира по футболу 2018 и 5G

Наши инженеры обеспечили связь высокого уровня во время проведения Кубка Конфедераций в 2017 году. Это мероприятие было признано одним из самых технологичных спортивных событий, проводившихся когда-либо. Мы намерены применить наши достижения в этом году во время проведения Чемпионата Мира по футболу. Будучи первопроходцем во внедрении новых технологий, мы особенно активно занимаемся разработкой стандарта 5G. Мы продемонстрировали работу сети пятого поколения на скорости 35 Гбит/сек совместно с компанией Huawei во время проведения международного экономического Форума в Санкт-Петербурге в июне 2017 года, достигнув абсолютного рекорда в России по скорости мобильного интернета. Соответственно, мы

планируем развернуть первые зоны для тестирования технологии 5G на специально выделенных рабочих частотах во время Чемпионата Мира по футболу.

Евросеть

В феврале 2018 года мы завершили ранее анонсированное соглашение с VEON о прекращении совместной деятельности в рамках бизнеса Евросети и разделении бизнеса Евросети между нами. В соответствии с этим соглашением VEON приобрел приблизительно 1 700 торговых точек и передал нам свою 50% долю владения в Евросети, в результате доля владения МегаФона достигла 100%, а также выплатил денежное вознаграждение в размере 1,2 млрд руб. в счет своей доли в обязательствах Евросети. В настоящее время мы оцениваем различные стратегические сценарии развития для Евросети с целью выбора оптимальной ниши существования бизнеса в сегменте мультибренда для поддержки и усиления нашей существующей широкой монобрендовой сети салонов.

CAPEX

Для того, чтобы мы смогли улучшить качество оказываемых услуг и клиентский опыт, продолжить развертывание сети LTE, выполнить обязательства по исполнению закона Яровой (хранение данных), а также для повышения устойчивости сети, мы планируем существенный рост CAPEX с 56 млрд руб. в 2017 году до 80 млрд руб. в 2018 году.

Дивиденды

Совет директоров считает, что Компании не следует выплачивать дивиденды в 2018 году, и, соответственно, Совет директоров не рекомендует акционерам объявлять дивиденды в 2018 году.

Выручка

Благодаря положительным трендам, повлиявшим на рост выручки от услуг связи, консолидированная выручка телеком-сегмента в 4 квартале 2017 года увеличилась на 4,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 84 641 млн руб. Консолидированная выручка телеком-сегмента за 2017 год выросла на 1,8% по сравнению с прошлым годом, достигнув 321 810 млн руб., что полностью соответствует нашему прогнозу по сервисной выручке. Выручка, полученная в России, составляла основную долю – более 98,6% – от выручки телеком-сегмента Компании.

Мы продолжаем наблюдать рост выручки от оказания мобильных услуг связи благодаря проведению маркетинговых инициатив и продвижению нашей инновационной тарифной линейки «Включайся!». Эти мероприятия помогли нам достигнуть роста мобильной выручки в 4 квартале 2017 года на 2,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и на 0,3% за весь 2017 год.

Несмотря на то, что выручка от традиционных голосовых услуг продолжала снижаться, ее сокращение в значительной степени было компенсировано ростом доходов от мобильной передачи данных благодаря росту числа абонентов инновационной тарифной линейки «Включайся!». Эта инновационная тарифная линейка была разработана на основе анализа поведения абонентов с использованием Больших Данных, что позволило лучше понять их потребности и, в частности, выявить факторы, способствующие росту потребления услуг мобильной передачи данных. В результате в 4 квартале 2017 года выручка от мобильной передачи данных выросла на 10,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, достигнув 23 544 млн руб, а за 2017 год – на 6,3% и составила 89 748 млн руб.

Мы также наблюдаем повышенный интерес абонентов к дополнительным услугам Компании, таким как мобильные финансы, МегаФон.TV и прочий контент, повлиявшим

на рост выручки от дополнительных услуг за 2017 год на 4,1% по сравнению с прошлым годом.

В 4 квартале 2017 года выручка от фиксированных услуг связи выросла на 30,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 9 111 млн руб. На рост, в основном, повлияли разовое увеличение выручки от завершения этапа долгосрочного договора на строительство сети связи с одним из клиентов В2Х и предоставление дополнительных услуг связи во время этапа финальной жеребьевки Чемпионата Мира по футболу 2018 года. Но даже без этих двух разовых событий выручка демонстрировала естественный рост благодаря планомерному расширению портфеля услуг. Упомянутые события способствовали росту выручки от фиксированных услуг связи за весь 2017 год на 12,1%.

Несмотря на снижение в 4 квартале 2017 года выручки от продажи оборудования и аксессуаров на 5,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 7 928 млн руб., указанная выручка за весь 2017 год выросла на 6,4% и составила 28 699 млн руб. Такие изменения связаны с продолжающимся ростом спроса на высококачественные мобильные устройства.

Скорректированная OIBDA и рентабельность скорректированной OIBDA

В 4 квартале 2017 года показатель скорректированная OIBDA снизился на 0,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 28 865 млн руб. Рост выручки на 4,1% был компенсирован увеличением себестоимости на 4,1%, коммерческих и маркетинговых расходов – на 11,0% и общих и административных расходов – на 8,9%. На рост себестоимости повлияло признание расходов по низкомаржинальному договору, упомянутому в разделе «Выручка» выше. Увеличение коммерческих расходов связано с рекламной кампанией, направленной на продвижение нового позиционирования Компании в конце 2017 года. Рост общих и административных расходов в 4 квартале 2017 года, в большей степени, обусловлен увеличением расходов на персонал в связи с начислением годовой премии за достижение целевых показателей.

В 4 квартале 2017 года показатель рентабельность скорректированной OIBDA снизился на 1,6 п.п. до 34,1%, в основном, из-за признания в этом квартале выручки и затрат по низкомаржинальному контракту, упомянутому в разделе «Выручка» выше.

Показатель скорректированная OIBDA за весь 2017 год вырос на 0,6% до 121 850 млн руб. и превысил целевой показатель, объявленный в нашем прогнозе. Увеличение скорректированной OIBDA связано с ростом выручки от проведения маркетинговых инициатив, упомянутых выше, сокращением затрат в связи с переходом от использования дорогостоящих спутниковых каналов к использованию более дешевых наземных каналов, продолжающейся оптимизацией розничного бизнеса и экономией на затратах на аренду с сокращением количества точек продаж приблизительно на 10,0% за год, а также снижением операционных налогов по сравнению с 2016 годом, когда налоговые вопросы, связанные с дочерней компанией «ТТ мобайл», привели к начислению более высокого налогового резерва.

Показатель рентабельность скорректированной OIBDA за весь 2017 год снизился на 0,4 п.п. до 37,9% по сравнению с прошлым годом. На снижение повлияли рост продаж низкомаржинального абонентского оборудования и аксессуаров, признание выручки и затрат по низкомаржинальному строительному договору, упомянутому выше, а также рост резерва на выплату годовой премии сотрудникам Компании, связанной с улучшением финансовых результатов.

Скорректированная чистая прибыль

В 4 квартале 2017 года скорректированная чистая прибыль телеком-сегмента снизилась на 53,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 3 037 млн руб. Основными факторами снижения стали увеличение убытков от курсовых разниц, увеличение финансовых расходов в связи с ростом чистого долга, а также увеличение доли Компании в убытках ассоциированных и совместных предприятий.

Скорректированная чистая прибыль телеком-сегмента за 2017 год снизилась на 29,0% и составила 20 519 млн руб. Снижение произошло, в основном, из-за увеличения финансовых

расходов в результате роста чистого долга, увеличения убытков от курсовых разниц и роста амортизационных отчислений в связи с модернизацией сети связи.

CAPEX

В 2017 году CAPEX телеком-сегмента снизился на 14,6% по сравнению с прошлым годом и составил 55 985 млн руб., что соответствует нашему прогнозу. Капитальные вложения за 4 квартал 2017 года снизились на 17,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в связи с тем, что в течение года инвестиционная деятельность осуществлялась равномерно. В 2016 году большая часть инвестиционных проектов приходилась на конец года.

Основными инвестиционными проектами 2017 года стали дальнейшее разворачивание высокоскоростных мобильных сетей передачи данных LTE и LTE Advanced в рамках существующей сети и продолжающаяся модернизация сетей 2G и 3G. Мы продолжаем инвестировать значительные средства в телекоммуникационную сеть в связи с ростом трафика передачи данных, генерируемого нашими абонентами.

Свободный денежный поток для акционеров

В 4 квартале 2017 года свободный денежный поток для акционеров телеком-сегмента увеличился на 93,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составил 12 999 млн руб. благодаря более высокому операционному денежному потоку и сокращению денежных средств, направленных на капитальные вложения.

Свободный денежный поток для акционеров телеком-сегмента за 2017 год вырос по сравнению с прошлым годом на 27,0% до 35 202 млн руб., в основном, за счет увеличения поступлений денежных средств от операционной деятельности.

Чистый долг

Чистый долг телеком-сегмента незначительно увеличился на 0,6% с 233 112 млн руб. на 30 сентября 2017 до 234 517 млн руб. на 31 декабря 2017. Соотношение заемных и собственных средств в структуре нашего капитала составило 1,92х.

Скорректированная прибыль в расчете на акцию

Скорректированная базовая и разводненная прибыль на акцию за 4 квартал 2017 года сократилась с 11 рублей на акцию за аналогичный период 2016 года до 5 рублей на акцию, а консолидированная базовая и разводненная прибыль на акцию за весь 2017 год снизилась с 49 рублей на акцию за 2016 год до 34 рублей на акцию, что в каждом случае соответствует сокращению чистой прибыли.

Прогноз

В 2018 году мы ожидаем, что выручка от услуг связи останется на уровне прошлого года, либо покажет незначительный рост, и показатель OIBDA также останется на уровне прошлого года. Мы прогнозируем капитальные затраты МегаФона в 2018 году в размере 75 - 80 млрд руб. согласно нашим планам, направленным на улучшение качества оказываемых услуг и клиентского опыта, продолжение развертывания сети LTE, выполнение обязательств по исполнению закона Яровой (хранение данных), а также направленным на повышение устойчивости сети.

Conference call

Сегодня «МегаФон» проводит конференц-звонок для инвесторов и аналитиков с синхронным аудиовещанием для обсуждения результатов Компании за 4 квартал и весь 2017 год, закончившихся 31 декабря 2017 года. Время трансляции: в 11.00 (по Нью-Йорку), 15.00 (по Лондону), 18.00 (по Москве).

Инструкции по набору номера:

Россия - местные вызовы, Москва: +7 495 221 6523

Бесплатный вызов для России: 810 8002 0414011

Великобритания – местные вызовы, Лондон: +44 20 30 43 2440

Бесплатный вызов для Великобритании: 0 808 238 1774

США – местные вызовы, Нью-Йорк: +1 646 722 4907

Бесплатный вызов для США: +1 877 887 4163

Код доступа: 45500595# (русский и английский)

86798120# (английский)

Аудиовещание и презентация слайдов

<http://ir.megafon.com/>

Файл с презентацией в формате PDF будет доступен для просмотра за час до начала мероприятия. Прослушивание записи возможно в течение 30 дней

Для прослушивания записи

Прослушивание записи возможно в течение 30 дней:

Бесплатный вызов для России: +7 495 745 7948

Бесплатный вызов для Великобритании: +44 207 660 0134

Бесплатный вызов для США: +1 877 642 3018

Код доступа: 312264# (русский и английский)

312262# (английский)

Для дополнительной информации

Управление по связям с инвесторами: Дмитрий Кононов Тел: + 7 926 200 6490

dkononov@megafon.ru

СМИ: Юлия Дорохина Тел: + 7 926 510 5854 ydorokhina@megafon.ru

2.2. Дата наступления соответствующего события (совершения действия): 15 марта 2018 года

3. Подпись

3.1. Корпоративный секретарь

ПАО «МегаФон»

(по доверенности №5-683/15 от 20.11.2015)

Е.Л. Бреева

_____ (подпись)

3.2. Дата « 15 » марта 20 18 г. М.П.